Юрченко Людмила

ГЛАВНЫЙ/ЭКОНОМИСТ

21 жовтня 2024 Місто: Київ

Вік: 45 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: СПЕЦІАЛЬНІ НАВИЧКИ: • Користувач ПК, Internet, Liga; • знання російської, української мови, англійська мова (Intermediate). ОСОБИСТІ ЯКОСТІ: • комунікабельність, працездатність, здатність швидко обмірковувати виробничі задачі, концентруватися на їх виконанні; • логічне мислення, аналітичні здібності; • бажання вдосконалювати знання і практичні навички в роботі; • здатність до самоосвіти та швидкого навчання; • відповідальність, не конфліктність, бажання і вміння працювати з повною віддачею, не зупиняючись на досягнутому, вимогливість до інших і до себе, зібраність. Травень 2011р. по теперішній час - спеціаліст відділу капітального будівництва і ліцензування управління розвитку і підтримки інфраструктури департаменту продажів Напрямок діяльності: • підготовкою необхідного пакету документів для державної реєстрації відділень та внесенням інформації про них в Державний реєстр банків; • погодження питань, пов’язаних з взяттям в оренду приміщень, договорів оренди/суборенди зі службами Банку та орендодавцями; • організація і управління процесом відкриття нових відділень згідно плану розвитку; • складання графіків відкриття відокремлених підрозділів та контроль за їх дотриманням; • контроль діяльності всіх підрозділів Банку, що задіяні в процесі відкриття відділень, до моменту початку операційної діяльності; • забезпеченням відділень, до моменту їх реєстрації в Національному банку України, необхідними технічними та спеціальними засобами для виконання ними функціональним обов’язків; • збір щотижневої звітності начальників відділень по виконанню планів продажів, із списком проблем і пропозицій для збільшення продажів. Вивчення, реагування, формування керівництву, вирішення проблем відділень із залученням підрозділів банку; • підтримка продажів регіональної мережі: - виявлень потреб по рекламі, брендовій продукції для відділень; підтримка при плануванні робочого часу відділень і розподілу обов'язків між співробітниками кожного відділення, проведенні маркетингових акцій; • збір і вивчення характеристик від Керівників на співробітників мережі; • аналіз потреб в розвитку персоналу (взаємодія з відділом по навчанню персоналу); • приймати участь у проведенні найму, навчання та тестування працівників; • контроль виконання планів продажів продуктів відділеннями; • консультаційна і методологічна допомога відділенням: по роботі із запереченнями клієнтів; по роботі із запереченнями при залученні брокерів; по роботі із запереченнями при веденні переговорів з партнерами, магазинами;1998 –2003рр. – Київський Національний Економічний Університет м. Київ (диплом магістра в червні 2003 року); Факультет: фінансово-економічний; Спеціальність: фінанси та кредит.