

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 8 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Управление персоналом в сфере продаж b2b, b2c, успешный личный опыт продаж товаров и услуг. ОПЫТ РАБОТЫ: - март 2013 – по настоящее время, продажа шлифовального оборудования, расходных материалов «Klindex» - декабрь 2012 – март 2013, помощник руководителя ООО «Беккер-Украина» -апрель 2011 – декабрь 2012 ООО «Беккер-Украина», начальник отдела продаж профессионального и бытового оборудования для клининга - август 2010 – апрель 2010 ООО «Беккер-Украина», менеджер по продажам оборудования для клининга - май 2010 – август 2010 ООО «Янета», менеджер по продажам оборудования для клининга - апрель 2007 – май 2010, РА «Триал Медиа», менеджер по продажам, руководитель направления -август 2006 - апрель 2007 «Sport Life» (фитнес-клуб) менеджер отдела корпоративных продаж - август 2005 – июль 2006г. ООО «Бест Кард Сервис» менеджер отдела рекламы и маркетинга (продакшн) - октябрь 2004 – июль 2005 г. ООО «ТЕХЭНЕРГОКОМПЛЕКТ» (официальный поставщик комплектующих на предприятия энергетического комплекса и АЭС Украины) — менеджер. - декабрь 2003-июль 2004 г. ОАО «Эльфа» - мерчендайзер.- 2000-2005 г. диплом магистра Университета экономики и права «КРОК» по специальности «Экономика предприятия»- в настоящее время, тренинги «Лидерская программа», агентство «Развитие» г. Хмельницкий – 17.08.14г. - апрель 2012 тренинги «Эффективное управление персоналом», студия развития «Smart Time»