

МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ, 6 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Донецьк](#)

Вік: 50 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Продвинутый пользователь ПК с 10-ти летним опытом. MS Office, КОМПАС, начальный уровень 1С-8. Водительское удостоверение кат. 'В' Начальник отдела развития с 07.2011 по 08.2013 (2 года 1 месяц) ООО 'Арсенал' (Импорт, поставки электротехнического оборудования, кабельно-проводниковой продукции.) Анализ и систематизация клиентской базы; Организация презентаций и производства. Продвижение на рынок инновационной продукции промышленного назначения; Ведение переговоров; Решение рекламационных вопросов по товару с клиентами; Участие в специализированных выставках, технические консультации; Заключение договоров о поставках, ведение первичных продаж, выставление счетов, участие в тендерах, Участие в рабочих группах по проектам подбора электротехнического оборудования для заказчиков, рекомендации по выбору поставщиков под заказы; Поиск поставщиков комплектующих материалов для производства. Подбор сотрудников в отдел; Менеджер корпоративных проектов с 11.2005 по 07.2011 (5 лет 8 месяцев) 'ПРОТЕКТ' (ЧП) (Импорт, дистрибуция, сервис.) Развитие клиентской базы; Закупки на склад и под индивидуальный заказ, Разработка проектов систем безопасности, Проведение обучающих семинаров для партнеров, участие в выставках, технические консультации; Заключение договоров о поставках, подготовка документации для тендеров; Решение рекламационных вопросов по товару с клиентами; Ведение складского учета и документации; Сервисное обслуживание; Подбор сотрудников в компанию; Специалист-аналитик по исследованию товарного рынка. с 10.2003 по 09.2005 (1 год 11 месяцев) ООО ТД 'Лапландия' (Импорт, дистрибуция.) Развитие клиентской базы; Подбор поставщиков; закупки на склад и под индивидуальный заказ; Разработка проектов систем безопасности, Проведение обучающих семинаров для партнеров, участие в выставках, технические консультации; Заключение договоров о поставках, подготовка документации для тендеров; Ведение складского учета и документации; Сервисное обслуживание. Торговый представитель с 05.2001 по 09.2003 (2 года 4 месяца) «Стимул» ООО «Busines Group» ООО (FMCG) Создание и ведение базы данных клиентов; поиск клиентов и заключение договоров с потребителями; контроль дебиторской задолженности; мерчендайзинг. с 09.1993 по 06.1999 Украинская инженерно-педагогическая академия, Горный, Производство и конструирование горных машин и комплексов, Стаханов