

ДИРЕКТОР ПРЕДПРИЯТИЯ. ДИРЕКТОР ПО ЛОГИСТИКЕ, 1 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Опыт организации работ с «0» (розница, логистика) - Опыт личный опыт и опыт организации продаж (опт, розница); - Опыт организации работы в розничной торговле (продуктовый и фармритейл); - Опыт работы с ассортиментом более 15 000 наименований; - Навыки подбора, мотивации и развития персонала; - Аналитический, организаторский и административный опыт; - Опыт взаимодействия с проверяющими и контролирующими органами. 08.2014-05.2015 – активное применение своего опыта и знаний в закупках и транспортной логистике 05.2013 – 05.2014 - ООО «Хомстер Украина». Сеть магазинов мебели и товаров для дома (Стартап) Должность: директор по логистике Должностные обязанности: управление логистическими процессами (транспортная и складская логистика), контроль качества, организация работы сервисов: доставка, сборка мягкой и корпусной мебели. Результаты работы: - создание департамента логистики с «0» (склад, персонал, бизнес-процессы) - организованы процессы складской и транспортной логистики (приемка-размещение-хранение-отпуск ТМЦ, доставки товаров по линии «Поставщик-РЦ», «РЦ-магазин», «РЦ-клиент»); - создан отдел технического контроля (организованы процессы входного контроля, ведение рекламационной работы с поставщиками); - организован процесс предоставления клиентских сервисов (доставка, сборка мебели, послепродажная клиентская поддержка). В подчинении: 30 человек <http://homster.com> 05.2011 – 04.2013 - ООО «Мед-сервис Инвест». Оптовое предприятие в структуре Группы компаний «Мед-сервис» (национальная сеть аптек). Должность: директор предприятия Должностные обязанности: директор по логистике аптечной сети - управление логистическими процессами национальной сети аптек (закупки, транспортная и складская логистика, управление товарными запасами аптечного склада и аптек, ВЭД импорт) Результаты работы: - проведена реконструкция Аптечного склада с приведением помещения в полное соответствие требованиям и нормам законодательства; - увеличены качественные и количественные показатели работы склада: скорость и качество приёмки, размещения и отгрузки товара; усовершенствован процесс сборки, введена система штрих-кодирования отгружаемых мест товара; увеличена оборачиваемость товарных запасов без снижения их количества; - увеличена кредиторская задолженность при снижении просроченной задолженности; - получены наиболее выгодные условия работы с поставщиками и производителями; - расширен перечень внешнеэкономических контрактов (импорт), количество и объёмы закупок по ним; - изменена схема снабжения торговых точек, как следствие - снижены затраты логистику при обеспечении товаром более 330 аптек сети «Мед-сервис» расположенных в 24 областях Украины и Республике Крым. В подчинении: более 210 человек <http://www.med-service.com.ua/> 04.2010 – 05.2011 - ООО фирма «Мед-сервис». Аптеки сети «Мед-сервис» Должность: коммерческий директор. 27 аптек: г. Днепропетровск и Днепропетровская область. Должностные обязанности: - выполнение планов по товарообороту; - подбор, обучение и мотивация персонала, - участие в разработке и контроль выполнения стандартов работы компании; - открытие, изменение формата аптек (фарммаркет); - приведение объектов в соответствие требованиями законодательства. - взаимодействие с проверяющими органами, получение разрешительных документов. В подчинении: более 170 человек <http://www.med-service.com.ua/> 1998-2003 г. г. Днепропетровский национальный университет ф.-т Геолого-географический Тренинги: 08.2012 – тренинг «Управление запасами – увеличение прибыли и оборотных средств компании» Агентство рационального обучения НТА, Елена Павлова (г. Киев) 08.2008 - Бизнес-тренинг «Мастерская управления» Группа компаний «Академия Внедрения Знаний», бизнес-тренер Сергей Лещинский, (г. Донецк) 04.2007 - Тренинг «Переговоры» Компания «Переговорщик», тренер НЛП Международной сертификации Роман Киселев (г. Днепропетровск) 06.2006 - Бизнес-тренинг «Активные продажи в условиях жесткой конкуренции» Агентство «Бизнес - Мастер», бизнес-тренер — Виталина Левчишина (г. Днепропетровск)