

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 3 500 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Ф.И.О. : Козлов Вячеслав Витальевич МЕСТО ПРОЖИВАНИЯ: г. Днепропетровск пр.Героев 4 кв. 260 ОБРАЗОВАНИЕ: Высшее ДАТА РОЖДЕНИЯ: 08 октября 1985 год ПОЛ: Мужской СЕМЕЙНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ: не женат ДЕТИ: нет Иностранные языки и компьютерные навыки: Английский: средний Уровень владения компьютером: уверенный пользователь (Internet Explorer, Word, Excel, 1С) ОПЫТ РАБОТЫ: ОБЩИЙ СТАЖ: 70 месяц (Полная занятость) С 01.03.2004г. по 31.03.2005г. менеджер по продаже мобильных телефонов и мобильной связи. (Полная занятость) С 01.04.2005г. по 30.06.2007г. менеджер по продажам салон-магазин ЧП «Линия Мебели» (мебельная фурнитура и фасады для мебели) Должностные обязанности: * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 01.07.2007г. по 01.05.2008г. менеджер по продажам организации ЧП «СПЕЦПАКСЕРВИС» (предоставление широкого спектра полиграфической и рекламной продукции) * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 17.06.2008г. по 28.02.2009г. менеджер отдела оборудования юго-восточного региона ООО «Dalmex-Dnepr» * Формирование складских остатков * Заполнение базы данных в 1С * Проработка строительных объектов * Поездки в командировку * Ведение наработанных клиентов * Поиск новых клиентов * Первичная бухгалтерия * Предоставление ежемесячных отчётов * Контроль отгрузок * Списание складских остатков (Полная занятость) С 01.04.2009г по 01.07.2009г финансовый консультант «ТАС» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Подбор персонала *Быстрые продажи (полная занятость) С 01.11.2009 по 01.05.2010 руководитель сервисного центра АОНПО «Днепр» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Формирование складских остатков *Списание складских остатков *Маркетинговые исследования *Поездки в командировку (полная занятость) С 20.03.2011 по 20.10.2012 продавец консультант в салоне «Ультралайт» *Работа с клиентом *Приём заказа *Приём товара * Видение складских остатков *Заказ продукции у производителей *Отгрузка товара клиентам *Размещение товаров в зале (полная занятость) С 15.11.2012 по 31.08.2013 региональный менеджер по продажам «Хозгруп» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Поездки в командировку *Работа в 1С (полная занятость) С 02.09.2014 по 08.04.2014 менеджер по сбыту ООО «ВИП-Сервис 7» официальное представительство меб Ф.И.О. : Козлов Вячеслав Витальевич МЕСТО ПРОЖИВАНИЯ: г. Днепропетровск пр.Героев 4 кв. 260 ОБРАЗОВАНИЕ: Высшее ДАТА РОЖДЕНИЯ: 08 октября 1985 год ПОЛ: Мужской СЕМЕЙНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ: не женат ДЕТИ: нет Иностранные языки и компьютерные навыки: Английский: средний Уровень владения компьютером: уверенный пользователь (Internet Explorer, Word, Excel, 1С) ОПЫТ РАБОТЫ: ОБЩИЙ СТАЖ: 70 месяц (Полная занятость) С 01.03.2004г. по 31.03.2005г. менеджер по продаже мобильных телефонов и мобильной связи. (Полная занятость) С 01.04.2005г. по 30.06.2007г. менеджер по продажам салон-магазин ЧП «Линия Мебели» (мебельная фурнитура и фасады для мебели) Должностные обязанности: * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 01.07.2007г. по 01.05.2008г. менеджер по продажам организации ЧП «СПЕЦПАКСЕРВИС» (предоставление широкого спектра полиграфической и рекламной продукции) * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 17.06.2008г. по 28.02.2009г. менеджер отдела оборудования юго-восточного региона ООО «Dalmex-Dnepr» * Формирование складских остатков * Заполнение базы данных в 1С * Проработка строительных объектов * Поездки в командировку * Ведение наработанных клиентов * Поиск новых клиентов * Первичная бухгалтерия * Предоставление ежемесячных отчётов * Контроль отгрузок * Списание складских остатков (Полная занятость) С 01.04.2009г по 01.07.2009г финансовый консультант «ТАС» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Подбор персонала *Быстрые продажи (полная занятость)

С 01.11.2009 по 01.05.2010 руководитель сервисного центра АОНПО «Днепро» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Формирование складских остатков *Списание складских остатков *Маркетинговые исследования *Поездки в командировку (полная занятость) С 20.03.2011 по 20.10.2012 продавец консультант в салоне «Ультралайт» *Работа с клиентом *Приём заказа *Приём товара * Видение складских остатков *Заказ продукции у производителей *Отгрузка товара клиентам *Размещение товаров в зале (полная занятость) С 15.11.2012 по 31.08.2013 региональный менеджер по продажам «Хозгруп» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Поездки в командировку *Работа в 1С (полная занятость) С 02.09.2014 по 08.04.2014 менеджер по сбыту ООО «ВИП-Сервис 7» официальное представительство мебФ.И.О. : Козлов Вячеслав Витальевич МЕСТО ПРОЖИВАНИЯ: г. Днепропетровск пр.Героев 4 кв. 260 ОБРАЗОВАНИЕ: Высшее ДАТА РОЖДЕНИЯ: 08 октября 1985 год ПОЛ: Мужской СЕМЕЙНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ: не женат ДЕТИ: нет Иностранные языки и компьютерные навыки: Английский: средний Уровень владения компьютером: уверенный пользователь (Internet Explorer, Word, Excel, 1С) ОПЫТ РАБОТЫ: ОБЩИЙ СТАЖ: 70 месяц (Полная занятость) С 01.03.2004г. по 31.03.2005г. менеджер по продаже мобильных телефонов и мобильной связи. (Полная занятость) С 01.04.2005г. по 30.06.2007г. менеджер по продажам салон-магазин ЧП «Линия Мебели» (мебельная фурнитура и фасады для мебели) Должностные обязанности: * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 01.07.2007г. по 01.05.2008г. менеджер по продажам организации ЧП «СПЕЦПАКСЕРВИС» (предоставление широкого спектра полиграфической и рекламной продукции) * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 17.06.2008г. по 28.02.2009г. менеджер отдела оборудования юго-восточного региона ООО «Dalmex-Dnepr» * Формирование складских остатков * Заполнение базы данных в 1С * Проработка строительных объектов * Поездки в командировку * Ведение наработанных клиентов * Поиск новых клиентов * Первичная бухгалтерия * Предоставление ежемесячных отчетов * Контроль отгрузок * Списание складских остатков (Полная занятость) С 01.04.2009г по 01.07.2009г финансовый консультант «ТАС» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Подбор персонала *Быстрые продажи (полная занятость) С 01.11.2009 по 01.05.2010 руководитель сервисного центра АОНПО «Днепро» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Формирование складских остатков *Списание складских остатков *Маркетинговые исследования *Поездки в командировку (полная занятость) С 20.03.2011 по 20.10.2012 продавец консультант в салоне «Ультралайт» *Работа с клиентом *Приём заказа *Приём товара * Видение складских остатков *Заказ продукции у производителей *Отгрузка товара клиентам *Размещение товаров в зале (полная занятость) С 15.11.2012 по 31.08.2013 региональный менеджер по продажам «Хозгруп» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Поездки в командировку *Работа в 1С (полная занятость) С 02.09.2014 по 08.04.2014 менеджер по сбыту ООО «ВИП-Сервис 7» официальное представительство мебФ.И.О. : Козлов Вячеслав Витальевич МЕСТО ПРОЖИВАНИЯ: г. Днепропетровск пр.Героев 4 кв. 260 ОБРАЗОВАНИЕ: Высшее ДАТА РОЖДЕНИЯ: 08 октября 1985 год ПОЛ: Мужской СЕМЕЙНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ: не женат ДЕТИ: нет Иностранные языки и компьютерные навыки: Английский: средний Уровень владения компьютером: уверенный пользователь (Internet Explorer, Word, Excel, 1С) ОПЫТ РАБОТЫ: ОБЩИЙ СТАЖ: 70 месяц (Полная занятость) С 01.03.2004г. по 31.03.2005г. менеджер по продаже мобильных телефонов и мобильной связи. (Полная занятость) С 01.04.2005г. по 30.06.2007г. менеджер по продажам салон-магазин ЧП «Линия Мебели» (мебельная фурнитура и фасады для мебели) Должностные обязанности: * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 01.07.2007г. по 01.05.2008г. менеджер по продажам организации ЧП «СПЕЦПАКСЕРВИС» (предоставление широкого спектра полиграфической и рекламной продукции) * Формирование заказов * Отслеживание выполнения заказов * Расширение клиентской базы , ведение БД постоянных клиентов. * Успешное ведение переговоров с потенциальными и реальными клиентами * Контроль продаж и анализ продаж * Составление прайс-листов , расчёт цен (Полная занятость) С 17.06.2008г. по 28.02.2009г. менеджер отдела оборудования юго-восточного региона ООО «Dalmex-Dnepr» * Формирование складских остатков * Заполнение базы данных в 1С * Проработка строительных объектов * Поездки в командировку * Ведение наработанных клиентов * Поиск новых клиентов * Первичная бухгалтерия * Предоставление ежемесячных отчетов * Контроль отгрузок * Списание складских остатков (Полная занятость) С 01.04.2009г по 01.07.2009г финансовый консультант «ТАС» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Подбор персонала *Быстрые продажи (полная занятость) С 01.11.2009 по 01.05.2010 руководитель сервисного центра АОНПО «Днепро» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Формирование складских остатков *Списание складских остатков *Маркетинговые исследования *Поездки в командировку (полная занятость) С 20.03.2011 по 20.10.2012 продавец консультант в салоне «Ультралайт» *Работа с клиентом *Приём заказа *Приём товара * Видение складских остатков *Заказ продукции у производителей *Отгрузка товара клиентам *Размещение товаров в зале (полная занятость) С 15.11.2012 по 31.08.2013 региональный менеджер по продажам «Хозгруп» *Поиск новых клиентов *Ведение наработанных клиентов *Работа с базой данных по клиентам *Контроль отгрузок *Предоставление ежемесячных отчетов *Первичная бухгалтерия *Поездки в командировку *Работа в 1С (полная занятость) С 02.09.2014 по 08.04.2014 менеджер по сбыту ООО «ВИП-Сервис 7» официальное представительство меб