

СУПЕРВАЙЗЕР, МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, ТОРГОВИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Кременчук](#)

Вік: 36 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Настойчивість, целенаправленность, быстрая обучаемость, ответственность, инициативность, умение работать в команде, пунктуальность, аккуратность в работе. - есть водительское удостоверение категории «В» и личный автомобиль. 01.04.2007 – 20.06.2008 гг. – ООО «Кременчугская дистрибьюторская компания». Торговый представитель. Должностные обязанности: - обслуживание существующих клиентов (согласно чёткому маршруту посещения), поиск новых; - отслеживание дебиторской задолженности; - ведение отчётной документации; - выполнение плановых показателей по различным абсолютным и относительным показателям. 05.08.2008 – 15.01.2009 гг. – СПД Козуб. Торговый представитель. Должностные обязанности: - сбор заказов; - выполнение задач по увеличению видимости, доступности и узнаваемости брендов компании; - построение оптимальных продаж и взаимоотношений со своими клиентами; - контроль доставки товара; - поиск новых клиентов; - ведение переговоров. 01.02.2009 - 16.09.2013 гг. ООО «Тиккурила». Менеджер по продажам. Должностные обязанности: - розничные продажи лакокрасочных материалов; - приём и учёт товара; - выкладка товара в соответствии с корпоративными стандартами; - работа с клиентами; - исследования потребительских предпочтений; - проведение обучающих мастер-классов для покупателей. 01.10.2013 - 15.07.2014 гг. ООО 'Эстель' Менеджер по продажам. Должностные обязанности: - продажа продукции компании; - поиск и развитие новых клиентов; - ведение переговоров, презентация продукции, работа с возражениями; - анализ каждого визита(отчетность); - разработка маршрутизации районов; - подготовка ежемесячных отчетов; 2005-2011 гг. – Кременчугский государственный университет им. М. Остроградского. Квалификация: автоперевозки и таможенный контроль. Тренинги 'Техника продаж', 'Работа с возражениями'.