

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 39 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Коммуникабельный, ответственный, быстрообучаемый, целеустремленный, стрессоустойчивый, организаторские способности, готовность к командировкам, без вредных привычек. 11.04.2011 г. – ООО «Рим-Строй» Должность: менеджер по продажам Обязанности: активный поиск новых клиентов, проведение переговоров и заключение договоров с потенциальными клиентами, контроль выполненных работ, работа по урегулированию претензий, закупка материала, отчетность. 06.09.2010 г. – 31.03.2011 г. «Sun InBev Украина» - пивоваренная компания, Дистрибьютор ООО 'Экспрессторг' Должность: торговый представитель. Обязанности: увеличение объемов продаж, расширение рынка сбыта продукции, получение заявок клиентов и контроль факта их выполнения, контроль дебиторской задолженности, выполнение стандартов компании. 01.04.2008 г. – 30.06.2010 г. ООО «Термекс» Должность: супервайзер Обязанности: работа с локальными, национальными сетями (Эпицентр, Новая Линия, Фокстрот, Comfy, Эльдорато, Домотехника, Фокстмарт). увеличение объемов продаж, обучение персонала в сетях, контроль ассортиментной матрицы, подбор, обучение, организация и контроль работы команды промоутеров, отчетность. 05.03.2007 г. – 25.04.2008г. ООО «Гардиния - Украина» - немецкое представительство, Должность: мерчендайзер – консультант, торговый представитель Обязанности: увеличение объемов продаж, работа с локальными, национальными строительными сетями (мерчендайзинг, обучение персонала в торговых сетях). 2002-2007г.г. - ' Приднепровская государственная академия строительства и архитектуры ' дневное отделение факультет: экономики специальность: менеджмент организации Навыки работы на ПК: опытный пользователь (MS Office, Internet и тд.) Водительские права категории "B,C", стаж 10 лет, автомобиль в наличии.