

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 10 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Севастополь](#)

Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Оценка потенциала и возможностей дистрибуторов Крыма, подбор; • Построение схемы работы с дистрибуторами, постановка задач и целей, контроль за дебиторской задолженностью; • Анализ и сравнительная оценка форм работы конкурирующих компаний; • Набор, обучение и проведение тренингов команды «КГМЗ №1» в Крыму • Проведение тренингов по продажам, коучинги; • Проведение маркетинговых мероприятий; • Работа с национальными сетями, нетрадиционными каналами сбыта; • Достижение поставленных задач в области продаж. 06.03.1976г с 01.02.2009г. по 28.02.2014г. Региональный менеджер, молочная компания «Молвест» ---

----- • Оценка потенциала и возможност дистрибуторов Крыма, подбор; • Построение схемы работы с дистрибуторами, постановка задач и целей, контроль за дебиторской задолженностью; • Анализ и сравнительная оценка форм работы конкурирующих компаний; • Набор, обучение и проведение тренингов команды «КГМЗ №1» в Крыму • Проведение тренингов по продажам, коучинги; • Проведение маркетинговых мероприятий; • Работа с национальными сетями, нетрадиционными каналами сбыта; • Достижение поставленных задач в области продаж. с 01.05.2005г. по 01.02.2009г Региональный менеджер ТМ «Холодный Яр» ----- • Оценка потенциала и возможностей дистрибуторов Крыма, подбор; • Построение схемы работы с дистрибуторами, постановка задач и целей, контроль за дебиторской задолженностью; • Анализ и сравнительная оценка форм работы конкурирующих компаний; • Набор, обучение и проведение тренингов команды ТМ «Холодный Яр» в Крыму; • Проведение маркетинговых мероприятий; • Достижение поставленных задач в области продаж. с 01.06.2003г. по 30.04.2005г. Sales-директор ТД «Винифрут» -----

----- • Введение продукции Вина на рынок г. Севастополя; • Построение схемы работы филиала; • Набор, обучение и тренинг торговых представителей, складского и офисного персонала, службы доставки; • Хозяйственное дело; • Анализ и сравнительная оценка форм работы конкурирующих компаний; • Разработка системы обслуживания клиентов; • Дистрибуция по сегментам. с декабря 2001г. по май 2003 г. Супервайзер WRIGLEY-Украина восточного Крыма (Керчь, Судак, Феодосия) ----- • Обучение и тренинг Sales-координаторов; • Увеличение доли рынка в данном регионе; • Создание базы данных по клиентам; • Обучение правильного ведения бизнеса дистрибутора. с апреля 2000г. по декабрь 2001г. Sales-координатор WRIGLEY s. r. o. ----- • Создание расширенной базы данных по потенциальным и фактическим клиентам; • Анализ и сравнительная оценка форм работы конкурирующих компаний; • Достижение 100% дистрибуции; • Разработка и совершенствование системы обслуживания клиентов; • Рекламная деятельность Высшее (экономист). 2004г. Севастопольский Национальный Технический Университет Факультет: Финансы и кредит. 1998г. Каменц-Подольский экономический колледж. 1995г. Квалификация мастера молочного производства Звенигородский Мясомолочный техникум.