

МЕНЕДЖЕР, 300 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Чернівці](#)

Вік: 63 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Менеджер продажу, 'ЄвробудXXI'. Продаж буд. матеріалів. Працюю над збільшенням продажів та асортиментного ряду товарів а саме (сантехніки та систем опалення, електро, газу та інтерактивної енергетики). Збільшення клієнтської бази та торгових представництв по всій території країни. Директор магазину, Тов.'Теплолюкс'. Продаж сантехніки та систем опалення, збільшення продажів за рахунок розширення асортиментного ряду товарів та розширення клієнтської бази. Торг представник, ООО'Генезис',Р.Ф.м. Москва. Представник по зах. регіону з закупівель продуктів харчування та сільгосппродукції, робота з населенням, підприємствами, спілками та колективними господарствами даного регіону. Менеджер з продажу, Тов'ЯВА Інтернешнл'. Продаж парфюмерії та косметики, збільшення продажів за рахунок покриття по східному регіону країни Донецька, Запоріжська, Луганська, Сумська, Дніпропетровської обл. Отримати посаду менеджера продажу у великій торговій компанії. досягти максимального збільшення продажу представленого асортиментного ряду товару компанії. Впевнений користувач п.к. MS Windows 2000, Word, Excel офісної техніки. Водійське посв. 'В'. Вмію організувати продажі, легко вхожу в контакт. Веду активний образ життя. Вмію переконати та налаштувати на позитив.Чернівецька філія київського торгово економічного інституту. спеціальність - економіка підприємств.С. Ребрик, 'Мистецтво професіних продажів'