

ВОДИТЕЛЬ С ЛИЧНЫМ АВТОМОБИЛЕМ, 5 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 36 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Транспорт, автосервіс

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навыки создания, развития и ведения клиентской базы, планирования продаж, осуществления закупок товара, проведения инвентаризации склада, написания коммерческих предложений, проведения переговоров, прямых и телефонных продаж, работа с возражениями. Умение работать в команде, а также самостоятельно принимать решения. Регулярное выполнение поставленных задач. Директор предприятия, климатическое оборудование янв 2011 - дек 2014 (4 года) ФЛП Глуходед М.А до 20 сотрудников; Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт Региональный менеджер, климатическое оборудование ноя 2010 - фев 2012 (1 год 4 мес) ООО "Донспецресурс" Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт - активные продажи; - поиск клиентов, ведение клиентской базы, заключение договоров; - выполнение планов продаж на закрепленной территории; - разработка мероприятий для стимулирования продаж; - организация и проведение демонстраций техники, участие в выставках; - мониторинг конкурентов; - контроль дебиторской задолженности; - командировки; - контроль отгрузки товара. Директор предприятия, сеть розничных магазинов дек 2009 - окт 2010 (11 мес) ФЛП Гороя Н.П. до 20 сотрудников; Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт - ведение отчетности по продажам; - подбор и управление персоналом; - работа с поставщиками; - урегулирование вопросов с контролирующими органами; - открытие, развитие и курирование новых торговых точек; - пребывание в командировках. Торговый представитель FMCG сен 2009 - дек 2009 (4 мес) ТД "Бутырин" от 100 до 250 сотрудников; Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт - активные продажи; - поиск клиентов, ведение клиентской базы, заключение договоров; - выполнение планов продаж на закрепленной территории; - реализация мероприятий для стимулирования продаж; - контроль дебиторской задолженности; Торговый представитель FMCG сен 2008 - июл 2009 (11 мес) ЧФ "Виола" FMCG - активные продажи; - поиск клиентов, ведение клиентской базы, заключение договоров; - выполнение планов продаж на закрепленной территории; - контроль дебиторской задолженности. Донецкий Институт Автомобильного Транспорта (Донецк, Украина) Год окончания 2009 Инженер - механик, Специалист Театральная студия "Образ" (Донецк, Украина) Год окончания 2011 Курсы риторики и ораторского искусства. Водительское удостоверение кат. В - хорошее знание города и области - стаж вождения - 10 лет - аккуратное и безаварийное вождение автомобилем. - личный автомобиль Honda Civic, Mercedes-Benz Sprinter - опыт продаж на территории РФ.