

МЕНЕДЖЕР З ПОСТАЧАННЯ, ПРОДАЖ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Тернопіль](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Windows, MS Office, Internet – досвідчений користувач, знання програм 1С - досвід в продажах та постачанні 6 років - супроводу угод, підготовки документів - знання будови легкових, вантажних автомобілів та напівпричепів - знання оригінальних та не оригінальних програм по підборі запчастин - ознайомлений з гідравлічним додатковим обладнанням на вантажні автомобілі - маю права водія категорії В ТОВ "Транском Україна" 11.2013 Менеджер з постачання та продажу автозапчастин до вантажних автомобілів. - продаж автозапчастин - виписка супровідних документів - пошук та підбір запчастин до вантажних автомобілів та напівпричепів - моніторинг ринку З/Ч - робота з постачальниками - підписання договорів з постачальниками - слідування за супровідними документами - слідування за розрахунками з постачальниками - постачання електричного та ручного інструменту, та багато інших розхідних матеріалів на автосервіс ТОВ "Еліт Україна" 05.2013 Фахівець по підборі автозапчастин до легкових автомобілів. - продаж автозапчастин - відповідальний за склад - робота з клієнтами - виписка супровідних документів ТОВ "МВ Стеллар", ТОВ "Стеллар ЛТД" 12.2010-05.2013р. Менеджер з постачання. - пошук та підбір запчастин до вантажних автомобілів та напівпричепів - пошук та підбір запчастин до легкових автомобілів - моніторинг ринку З/Ч - робота з постачальниками - підписання договорів з постачальниками - проведення тендерів та підготовка документації - слідування за супровідними документами - слідування за залишками З/Ч на складі - вивчення та замовлення додаткового обладнання на автомобілі - постачання електричного та ручного інструменту, та багато інших розхідних матеріалів на автосервіс Автоскло 07.2010-12.2010р. Продавець автозапчастин до вантажних автомобілів та напівпричепів. - пошук та підбір запчастин до вантажних автомобілів та напівпричепів - спілкування з клієнтами - робота з постійними клієнтами - робота з постачальниками - слідування за супровідними документами ТОВ "Джерман Авто" 06.2008-07.2010р. Продавець автозапчастин. - пошук та підбір запчастин до легкових автомобілів - виписка супровідних документів - фахівець по підборі мастил - спілкування з клієнтами - робота з постійними клієнтами - пошук нових клієнтів 1999-2004р. "Тернопільська Академія Народного Господарства" - факультет "Економіка промислових підприємств"