

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 4 500 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Иные знания и умения: -языки: русский, украинский, - знание ПК (Word, Excel, Outlook Express, 1С), - знание первичной бухгалтерии, - водительские права категория В. -тренинги успешных продаж и коммуникаций Личные качества: - умение работать в коллективе, - способность быстро обучаться, - уравновешенность, - пунктуальность, - ответственность, - стремление к профессиональному росту. Опыт работы: служба в армии, -2004-2006 - служба в МВД, в специальном подразделении «Беркут», - ООО «Арбат-Престиж Украина»- заместитель управляющего магазином - ООО «Дата Люкс» - координатор доставок (контроль, координация доставок по Украине, Киеву и области), - ООО «Рошен – Трейд» – менеджер - логист (начальник отдела доставок) (контроль, координация доставок по Украине, Киеву и области, своевременное выполнение транспортных заявок, оптимизация работы транспорта). Функциональные обязанности: - контроль, координация доставок по Украине, Киеву и области, (линейная координация), - своевременное выполнение транспортных заявок, - оптимизация работы транспорта, - ведение и учет выполненных заявок на ПК, (работа с базами данных), - анализ, планирование и управление логистическими процессами отдела, - выбор перевозчиков по транспортировке груза, - контроль условий отгрузки, оформление сопроводительных документов, ведение внутренней документации отдела, -поиск грузов Lardi-Trans, - оформление маршрутных и командировочных листов, - координирование автомобилей предприятия на линии, - работа с перевозчиками (Автолюкс , Ночной Экспресс, Новая Почта, Кюн и Нагель, Деливери, ПГК и др.) - ведение базы данных товаров, поставщиков и покупателей, - хорошее знание Киева, - наработанная база перевозчиков. ООО САЕР-Украина Менеджер по продажам насосного оборудования SAER IMP HUNDAI Продажи насосного и электрооборудования для промышленности, также для бытового использования. ТОВ "ЕНЕРГИЯ ВОДЫ" Менеджер по работе с промышленными предприятиями Анализ рынка Подготовка предложения Переговоры, встречи полное сопровождение клиента. Заключение договоров. Иные знания и умения: -языки: русский, украинский, - знание ПК (Word, Excel, Outlook Express, 1С), - знание первичной бухгалтерии, - водительские права категория В. -тренинги успешных продаж и коммуФинансово правовая академия факультет Право 2005-2011 г.Тренинги продаж