

КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР, НАЦИОНАЛЬНЫЙ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Успешный практический опыт работы в сфере продаж FMCG. • Опыт стратегического и оперативного планирования деятельности отделов продаж в кратко- и долгосрочной перспективе, бюджетирование деятельности и разработка стратегии развития компании. • Опыт построения количественной и качественной дистрибуции с нуля, создания отделов продаж. • Опыт вывода новой торговой марки на рынок г.Харькова, Суммы, Полтава, Кременчуг, Луганск, Донецк, Днепропетровск, Киев и ее продвижение. Экспорт Россия, Казахстан. • Знание моделей продаж, особенностей деятельности оптовых и розничных операторов. • Опыт управления персоналом, разработки систем мотивации и оценки персонала. • Успешный опыт проведения переговоров на высоком уровне и подписания долгосрочных контрактов на дистрибьюцию, переговоры и презентации с национальными и локальными сетями. 05.05.2014-31.07.2014 - региональный директор ЧТ ТД "Время" г.Киев и область (табачные изделия) 01.10.2013-24.04.2014 - руководитель направления ООО УДК г. Харьков (алкоголь "Хортица", "Мороша", "Первак", "Ореанда", "Шустов") 01.02.2013-30.09.2013 - региональный директор ООО фирма "Мушкетер" г. Харьков, Суммы, Полтава, Кременчуг. 01.08.2011-25.01.2013 - Директор по продажам ООО "Альянс Дистрибьюшн" (кондитерка), Харьков, Суммы, Полтава, Кременчуг, Донецк, Луганск, Днепропетровск, Киев. 01.03.2004-25.07.2011 - Директор департамента продаж филиал "Нест-Фуд" ООО фирмы Антарес ("Nestle", "Свиточ", "Торчин", "Мивина", "Purina", "Ахмад", "Батик", "Элит Форт, Черная Карта, Роберто Тотти, Platinum", "Маккофе", "Норма") 1996-2001г.г. - ХГТУСА (Харьковский Государственный Технический Университет Строительства и Архитектуры). Специальность: «Автоматизация управления производственными процессами и компьютерно- интегрированных технологий» 2005-2008 г.г – Харьковская Государственная Академия Управления при Президенте Украины. Специальность: «Государственное управление»Повышение квалификации (Тренинги): 1. «Техника эффективных продаж» 2. «Создание команды и мотивация персонала» 3. «Эффективные переговоры. Стратегический менеджмент. Управление персоналом» 4. «Менеджмент в стиле коучинга» 5. «Эффективный подбор и оценка персонала» 6. «Влияние и противостояние влиянию» 7. « Рациональное использование времени» 8. «Ораторское мастерство. Техники работы с аудиторией» 9. Организация планирования и бюджетирования предприятия.