

## МЕНЕДЖЕР, ПРОДАВЕЦЬ-КОНСУЛЬТАНТ В ЛЮБОЙ СФЕРЕ РОЗНИЧНИХ ПРОДАЖ.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Житомир](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Личные качества: Обучаемость, коммуникабельность, работоспособность, стрессоустойчивость, высокая степень ответственности, умение работать в команде, дисциплинированность, аккуратность. Навыки : Опытный пользователь ПК (Windows 95/98/2000/XP/, Word, Excel, «1С: Бухгалтерия, Торговля и Склад», Internet, электронная почта). Опыт работы в сфере продаж : июль 2006 г. – март 2007г. – Магазин строительных товаров г.Луганск. Должность – продавец-консультант. март 2007 г. - по настоящее время – одна из крупнейших в Луганске торговых сетей по розничной продаже сантехники, керамической плитки, напольных покрытий. Ориентация на клиентов средней, высокой и очень высокой платёжеспособности. Должность – менеджер по продажам. С сентября 2008г. переведён на должность старшего менеджера. Официально не уволен, в связи с закрытием салона и срочным выездом вместе с семьёй из зоны боевых действий. Луганский строительный техникум. Специальность: «Строительство и эксплуатация зданий и сооружений». Квалификация: строитель. Донбасская национальная академия строительства и архитектуры. Специальность: «Промышленное и гражданское строительство». Квалификация: инженер-строитель. Начиная с 2007 года постоянно принимал участие в различных тренингах и семинарах как на территории Украины (Киев (несколько десятков раз), Донецк, Днепропетровск, Чернигов и др.), так и за её пределами (Австрия, Италия, Бельгия).