ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР

22 січня 2017 Місто: Київ

Вік: 42 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Опыт управления в сфере продаж, маркетинга и рекламы около 9 лет Опыт стратегического планирования, управления коллективами около 9 лет (до 60 человек) Опыт запуска start-up проектов и последующего их развития. Опыт построения и развития продаж, в сферах retail и FMCG около 9 лет. Опыт создание и продвижения на рынок новых брендов с «0», product-менеджмент. Опыт реализации эффективных маркетинговых и трейд-маркетинговых мероприятий. Операционный директор с 04.2012 по наст. время (2 года 5 месяцев) ООО "Феона-Лизинг» (Retail, FMCG). Стратегическое планирование и управление операционной деятельностью предприятия. Организация и контроль коммерческой, административно-хозяйственной и финансовой деятельности предприятия. Развития существующих направлений деятельности компании и организация новых. Открытие новых торговых объектов компании и развитие существующих. Построение и совершенствование бизнес-процессов для достижения максимальной прибыльности компании, оптимизация затрат. Организация эффективного взаимодействия и контроль всех структурных подразделений компании. Участие в формировании ассортиментной, ценовой и сбытовой политики компании. Бюджетирование, оптимизация и контроль исполнения бюджета. Контроль основных показателей эффективности. Организация и контроль исполнения маркетинговой стратегии. Управление персоналом, разработка мотивационных пакетов. Коммерческий директор с 04.2011 по 10.2011 (6 месяцев) ООО “ Научно – медицинский терминал “ ТЕОФРАСТ ” (Retail, FMCG) Стратегическое и оперативное планирование. Организация и проведение мероприятий по стимулированию сбыта. Обеспечение выполнения плановых показателей. Разработка и внедрение системы подбора, мотивации и обучения персонала. Определение ценовой и товарной политики компании. Ведение переговоров с ключевыми клиентами, заключение коммерческих, маркетинговых и рекламных договоров. Анализ рынка и конкурентной среды. Бюджетирование, оптимизация и контроль исполнения бюджета. Формирование торговой сети. Разработка и внедрение мероприятий по стимулированию сбыта. Операционный директор _Руководитель розничной сети _Управляющий аптечным супермаркетом с 10.2008 по 03.2011 (2 года 5 месяцев) ООО " Аптекарь по соседству " (Retail, FMCG) Стратегическое и оперативное планирование. Планирование и контроль выполнения плановых показателей филиалами сети. Разработка торговых и маркетинговых мероприятий по стимулированию сбыта. Планирование и реализация ассортиментной, ценовой и сбытовой политики компании Организация и контроль надлежащего уровня оборачиваемости складских запасов. Планирование и выполнение бюджета . Снижение затрат, повышение рентабельности компании. Развитие сети, поиск торговых площадей, ведение переговоров с арендодателями ; Подбор и мотивация персонала, проведение аттестации и обучения. Осуществление контроля мерчандайзинга в торговых точках компании. Взаимодействие с контролирующими органами. Зам. управляющего аптечным супермаркетом с 08.2006 по 10.2008 (2 года 2 месяца) ООО " Виталюкс" (Retail, FMCG) Организация работы коллектива аптечного супермаркета (до 10 чел.) . Управление продажами товарных позиций. Контроль выполнения плановых показателей Подбор, обучение и мотивация персонала Формирование ассортиментного ряда Контроль соблюдения мерчандайзинга в местах размещения товара и правил розничной торговли. Ведение учета и отчетностиКиевский Национальный Торгово - Экономический Университет (Киев, Украина) Год окончания 2015 MBA (Магистр Бизнес Администрирования), программа – Маркетинговый менеджмент Магистр Киевская Государственная Академия Управленческих Кадров (Киев, Украина) Год окончания 2009 Менеджер-Экономист, Экономический факультет Специалист Киевский Медицинский Институт УАНМ (Киев, Украина) Год окончания 2005 Провизор, Фармацевтический факультет Специалист