

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 60 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Профессиональные навыки: Организация бизнеса продаж с «нуля» в разных отраслях. Аудит бизнес-процессов и персонала. Эффективная реструктуризация предприятий. Разработка стратегии продаж. Обеспечение выполнения плана продаж и финансовых поступлений. Построение системы работы с дебиторской задолженностью. Активный поиск новых клиентов. Разработка системы мотивации. Развитие ценовой политики. Управление персоналом. Координация деятельности структурных подразделений предприятия. Разработка кадровой стратегии. Рекрутинг. Адаптация и обучение новых сотрудников. Организация и проведение семинаров, тренингов, корпоративных мероприятий. Полевой коучинг. С 01.03.2006 г. по н.в. – ООО «Цифрал-Сервис», г. Киев, начальник коммерческого отдела. (Продажа и установка систем коллективной домофонизации) Фактические обязанности: - создание отдела с «нуля»; - разработка и внедрение стратегии продаж, маркетинговой стратегии; - подбор, обучение, адаптация персонала, полевой коучинг; - разработка программы обучения и мотивации персонала; - осуществление финансовой политики отдела; - ведение переговоров, заключение договоров; - внедрение новых продуктов; - разработка и внедрение стратегии продаж в регионах Украины. Достижения: - с начала выхода компании на рынок Киева и по н/в «закрото» более 13000 подъездов, привлечено к абонентскому обслуживанию более 300 тыс. клиентов; - в Киеве компания охватывает около 60 % рынка домофонов. С 16.01.2004 г. по 28.02.2006 г. – Кредитный Союз «Всеукраинский кредит», г. Киев, руководитель департамента прямых продаж. (Оказание финансовых услуг физическим лицам в виде предоставления кредитов на недвижимость, автомобили) С 01.08.2003 по 15.01.2004 г. – ЗАО Концерн «Алекс», г. Киев, зам. директора по персоналу. Сотрудников – 80 чел. Одновременно являлась сотрудником бюро управленческого консультирования (аудит персонала, внедрение корпоративной культуры, создание систем мотивации и стимулирования персонала) С 03.2001 г. по 06.2003 г. – Дочернее предприятие «Цептер интернациональ Украина», г. Черкассы (компания прямых продаж), руководитель филиала Черкасской области, тренинг-менеджер по обучению персонала. В подчинении 220 человек С 06.1997 г. по 03.2001 г. – Дочернее предприятие «Цептер интернациональ Украина», г. Днепропетровск (компания прямых продаж), торговый директор филиала. В подчинении более 250 человек Фактические обязанности: Рекрутирование, кадровый консалтинг, расстановка кадров. Обучение и руководство персоналом. Организация презентаций и выставок. Организация и проведение обучающих семинаров, тренингов, корпоративных мероприятий для рядовых сотрудников и менеджеров. Работа с существующими, потенциальными клиентами, с физическими и юридическими лицами. Изучение и расширение рынка сбыта. Открытие новых бюро в г.г. Запорожье, Бердянск, Днепродзержинск, Павлоград, Умань, Черкассы. Стратегическое планирование. Формирование и реализация кадровой политики компании. Разработка квалификационных требований, должностных инструкций для руководящего и среднего звена всех структурных единиц компании. Разработка программы мотивации персонала. Корпоративная культура, управление конфликтами, организация взаимодействия и коммуникации. Разработка, внедрение и оптимизация аттестаций, профессиональной переподготовки и повышения квалификации персонала. С 12.02.1986 по 1.08.1997 г. – преподаватель химии и биологии в средних школах города Днепропетровска. Образование: ДГУ (Днепропетровский государственный университет) - 1981-1986 г.г. Специальность: «Биология, физиология человека». Квалификация: биолог, преподаватель биологии и химии. Дополнительные сведения: Тел.: (067) 950-99-96 Освоена вся оргтехника. Владею свободно русским и украинским языком, в том числе и в сфере делопроизводства. Немецкий - читаю свободно, перевожу со словарем. ПК – опытный пользователь. Водительское удостоверение категории В. Рекомендации могут быть предоставлены по требованию.