

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 8 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 34 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Windows, MS Office, Internet – уверенный пользователь. • Опыт работы по проведению переговоров с представителями центральных органов исполнительной власти • Организация работы коллектива и управление процессами • Опыт работы в сфере государственных закупок • Опыт работы в сфере продаж товаров и услуг Россия, Краснодарский край, г. Краснодар ООО «Молочное Дело - Москва» январь 2013 – май 2014 – руководитель отдела оптовых продаж (молочная продукция) • Контроль деятельности вверенного региона (Краснодарский край – набережная курортная зона, центральный и северные округа края) • Работа с сетями магазинов (Магнит, О'кей, Ашан, Лента, Перекресток) • Запуск дистрибьютора с нуля г. Ессентуки, Ставропольский край, (планирование, подготовка документации, координация, сопровождение и контроль процессов) • Подготовка и проведение переговоров, заключение сделки • Организация эффективной работы подразделений отдела оптовых продаж • Выполнение планов оптовых продаж (количественные и качественные показатели), контроль за качеством и сроками реализации продукции • Подготовка и ведение отчетности Государственная финансовая инспекция Украины (ГлавКРУ) август 2011 – октябрь 2012 – специалист по государственным закупкам (тендерные закупки) • Подготовка и выполнение плановой документации для проведения закупок • Подготовка документов конкурсных торгов • Организация и проведение всех стадий процедуры закупки • Юридическое оформление договоров по результатам процедуры закупки и их дальнейшее сопровождение Кондитерская компания «Крафт Фудз Украина», Дистрибьютор «Спринтер Винница» январь 2011 – август 2011 - торговый представитель • Поддержание и развитие существующей клиентской базы • Сопровождение продаж • Нарабатывание новой и активной клиентской базы • Работа с дебиторской задолженностью • Подписание договоров и их юридическое сопровождение ОАО «Балтский молочно- консервный комбинат детских продуктов» март 2009 – сентябрь 2010 супервайзер • Организация и управление коллективом торговых представителей • Подготовка документов и их юридическое сопровождение • Подготовка и проведение переговоров с клиентами • Создание базы потребителей продукции комбината и поддержание существующих • Организация и логистическое сопровождение договоров • Работа с удаленными клиентами ЧП «Комплекс Информационных Технологий» февраль 2008 – март 2009 помощник руководителя • Организация работы коллектива отдела сбыта • Выполнение поручений руководителя Национальный Университет «Одесская юридическая академия» сентябрь 2006 – июль 2011 факультет «Институт прокуратуры и следствия»