

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 500 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Львів](#)

Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Способность работать в рамках бюджета, стратегический подход к маркетингу, умение систематизировать свою работу, способность генерировать идеи, инициативность и умение воплощать идеи в реальную жизнь, умение достичь поставленных целей при минимальных затратах, хорошие навыки поиска и анализа информации, творческий подход к работе, умение убеждать оппонента, честная, ответственная, хорошие организаторские способности Поиск клиентов для проектов газеты Вечерние Вести, интернет телевиденья INTV, студия продакшн. PR для политиков, топ менеджеров компаний, проведения пресс-конференций, поиск спонсоров на разного рода мероприятий, PR для компаний в газете, сайте INTV, организация видео новостей для компаний Пепси, ЕрДе Банка, Ламбре и других компаний Региональный менеджер, Спринг, Западная Украина • Построение дистрибуции в 8 областях Западной Украины • Заключение договоров на поставки элитного алкоголя, контроль кредиторской задолженности по поставкам, отслеживание постоянного обновления ассортимента продукции в оптовых компаниях в регионах • работа с торговыми агентами наших дилеров в регионах, презентация элитного алкоголя, разработка маркетинговых стратегий для продаж наших дилеров в регионах, работа с руководителями продаж дилеров по стимулированию сбыта разнообразными акциями для торговых агентов, супермаркетов, магазинов, ресторанов Руководитель отдела маркетинга Universalbank • Организация вип-вечеринок для клиентов банка, открытие филиалов и презентации банка на тематических выставках • Руководила подготовкой к печати рекламных буклетов кампании, разработкой дизайна годового отчета, созданием макетов розничной рекламы в СМИ, разрабатывала и внедряла стратегический план выхода имиджевых обзоров в СМИ • Проводила закупки всех площадей необходимых для рекламной кампании (радио, телевидение, газеты, журналы, выставки, календари, годовые отчеты, сувенирная продукция, аренда залов, поиск артистов и музыкантов, ведущих шоу). Проводила внутренние и внешние переговоры на всех этапах рекламных кампаний; руководила командой копирайтеров, дизайнеров, журналистов, полиграфистов, студии звукозаписи радио и телевидения Менеджер по продажам на Music Radio 101Fm • Подписала один из первых долгосрочных контрактов на рекламу в истории Music Radio 101FM Разработала саму идею рекламной кампании и лично вместе с продакшн студией внедряла эту идею. Проводила интервью с клиентами рекламируемой кампании о качестве предоставляемых услуг, что дало положительные результаты • Прошла курс мастерство продаж на радио, проводимых американским консультантом, приглашенным Music Radio «Нам удалось за такой короткий промежуток времени существенно увеличить объем продаж наших услуг на 96%, число звонков в нашу фирму увеличилось на 124 %. Кроме того, мы можем утверждать, что повысился рейтинг нашей компании на рынке не только в Киеве, но и в других городах Украины» - из письма рекламодателя Варшавская Политехника Инженерия окружающей среды, магистратура 2012-2013 Львовский Институт Менеджмента, диплом MBA Львовский политехнический институт, диплом инженера Промышленная экология стажировка в США, штат Огайо