

КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 39 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Владение английским, русским и украинским языками. Владение ПК: Windows, Excel, Word, Internet, Ms Office... Технического и компьютерного редактора. Навыки работы в компьютерной программе «Спрут», «Пилот», АРМ ОССВ, Аcsapta, Капитал, 1с: 8:2 УПП. Знания складского учёта, первичной документации, законодательства. Наличие водительского удостоверения категории «В». Период работы: апрель 2013- по сегодняшний день. Предприятие: ФЛП Тихолоз Ю.А., ООО «Симфония Бизнеса». Вид деятельности: Предоставление широчайшего спектра услуг для бизнеса. Должность: Директор. Должностные обязанности, опыт:  работа с компаниями разных направлений: фуд, non-фуд;  открытие торговых площадок с «0» клиентам;  открытие супермаркетов с «0» клиентам.  заключение и сопровождение договоров с поставщиками, контроль и обеспечение выполнения ими договорных условий;  обеспечение максимально выгодных условий закупки (оборудования, товара (food, non-food);  отслеживание рыночных тенденций, мониторинг рынка (анализ конкурентов);  формирование ассортиментной матрицы в рамках товарной категории;  анализ движения товаров, показателей эффективности продаж в розничной сети;  разработка акций по продвижению товаров данной категории;  разработка принципов размещения и продажи товаров;  определение ассортимента и цен (ценообразование) по данной категории товаров с целью достижения запланированного товарооборота и дохода;  подбор и обучение персонала торговых площадок (от продавца до руководителя) особенностям размещения/продажи товаров данной категории;  успешный подтвержденный опыт в продвижении и развитии конкретного продукта. Период работы: январь 2011- май 2012. Предприятие: ЧП «Ютел-М». Вид деятельности: Закупка зерновых культур. Производство и реализация продуктов питания. Бакалея. Должность: коммерческий директор. Должностные обязанности, опыт:  руководство торговым отделом;  анализ товарных запасов;  изучение и анализ потребительского спроса;  закупка зерновых культур (пшеница, ячмень, пшено), бобовых и подсолнечника;  организация и контроль производств по выпуску готовой продукции;  оптимизация ценовой политики;  вывод новых брендов на рынок Украины: сети, прямые клиенты, линейная розница;  внедрение и развитие новых брендов в ключевые розничные сети;  проведение переговоров с сетями, согласование ассортимента, долей, бюджетов;  достижение количественных целей по продажам (оборот в цифрах, в объеме, нумерическая дистрибуция);  достижение качественных целей по продажам в соответствии со стратегией бренда;  аналитика, прогнозирование и постоянный мониторинг продаж и рынка, в целом. 2002-2007 гг. — Бердянский государственный педагогический университет, факультет ПУНК. Специальность: Начальное обучение. Специализация: Иностранный язык и литература (английский). Диплом с отличием. 2004-2008 гг. — Бердянский государственный педагогический университет, факультет экономический. Специальность: Профессиональное обучение. Экономика предприятий, маркетинг и менеджмент. Диплом бакалавра. 2008-2010 гг. — Бердянский университет менеджмента и бизнеса, факультет экономический. Специальность: Учёт и аудит. Диплом специалиста. Участие в тренингах, семинарах, конференциях (более 20).