

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 39 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Владение английским, русским и украинским языками. Владение ПК: Windows, Excel, Word, Internet, Ms Office... Технического и компьютерного редактора. Навыки работы в компьютерной программе «Спрут», «Пилот», АРМ ОССВ, Acsapta, Капитал, 1с: 8:2 УПП. Знания складского учёта, первичной документации, законодательства. Наличие водительского удостоверения категории «В». Период работы: апрель 2013- по сегодняшний день. Предприятие: ФЛП Тихолоз Ю.А., ООО «Симфония Бизнеса». Вид деятельности: Предоставление широчайшего спектра услуг для бизнеса. Должность: Директор. Должностные обязанности, опыт: работа с компаниями разных направлений: фуд, нон-фуд; открытие торговых площадок с «0» клиентам; открытие супермаркетов с «0» клиентам. заключение и сопровождение договоров с поставщиками, контроль и обеспечение выполнения ими договорных условий; обеспечение максимально выгодных условий закупки (оборудования, товара (food, non-food); отслеживание рыночных тенденций, мониторинг рынка (анализ конкурентов); формирование ассортиментной матрицы в рамках товарной категории; анализ движения товаров, показателей эффективности продаж в розничной сети; разработка акций по продвижению товаров данной категории; разработка принципов размещения и продажи товаров; определение ассортимента и цен (ценообразование) по данной категории товаров с целью достижения запланированных товарооборота и дохода; подбор и обучение персонала торговых площадок (от продавца до руководителя) особенностям размещения/продажи товаров данной категории; успешный подтвержденный опыт в продвижении и развитии конкретного продукта. Период работы: январь 2011- май 2012. Предприятие: ЧП «Ютел-М». Вид деятельности: Закупка зерновых культур. Производство и реализация продуктов питания. Бакалея. Должность: коммерческий директор. Должностные обязанности, опыт: руководство торговым отделом; анализ товарных запасов; изучение и анализ потребительского спроса; закупка зерновых культур (пшеница, ячмень, пшено), бобовых и подсолнечника; организация и контроль производств по выпуску готовой продукции; оптимизация ценовой политики; вывод новых брендов на рынок Украины: сети, прямые клиенты, линейная розница; внедрение и развитие новых брендов в ключевые розничные сети; проведение переговоров с сетями, согласование ассортимента, долей, бюджетов; достижение количественных целей по продажам (оборот в цифрах, в объеме, нумерическая дистрибуция); аналитика, прогнозирование и постоянный мониторинг продаж и рынка, в целом. 2002-2007 гг. — Бердянский государственный педагогический университет, факультет ПУНК. Специальность: Начальное обучение. Специализация: Иностранный язык и литература (английский). Диплом с отличием. 2004-2008 гг. — Бердянский государственный педагогический университет, факультет экономический. Специальность: Профессиональное обучение. Экономика предприятий, маркетинг и менеджмент. Диплом бакалавра. 2008-2010 гг. — Бердянский университет менеджмента и бизнеса, факультет экономический. Специальность: Учёт и аудит. Диплом специалиста. Участие в тренингах, семинарах, конференциях (более 20).