

СПЕЦІАЛІСТ ПО ПРОДАЖАМ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: ЦЕЛЬ Применение знаний и профессионального опыта в продажах, управлении продажами / поставками, ведении переговоров, заключении контрактов с заказчиками (поставщиками), логистике, разработке проектов, технической поддержке, переводе технической документации (английский). КВАЛИФИКАЦИЯ Более чем 15-ти летний опыт в продажах, ведении переговоров, заключении контрактов, проектировании, организации поставок, эксплуатации и установке различных типов оборудования и систем электросвязи. NHM Limited (ЧП «Новый Век») – производитель и поставщик упаковочно-фасовочного оборудования для пищевой промышленности Киев, Украина. Февраль 2013 – сентябрь 2014 ДОЛЖНОСТЬ: Продакт-менеджер. ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ: поиск новых заказчиков и развитие существующих корпоративных клиентов, поддержание долгосрочных отношений с клиентами, продвижение новых продуктов, анализ рынка, поиск путей улучшения отношений с клиентами, продажа оборудования, сопровождение договоров, курирование и аудит процессов пуско-наладки. Успешно проведенные проекты: поставки оборудования для ООО «Белоцерковский МК», ООО «Люстдорф», ОАО «Новатор», ЧУП «Жлобинский МЗ», ООО «Дабров и К», ТД «Дельта, ПАТ «Куликовское молоко» и другие ООО «GPS-Партнер» - интегратор систем контроля транспорта Киев, Украина. Октябрь 2012 – декабрь 2013 ДОЛЖНОСТЬ: Руководитель отдела продаж. ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ: Поиск и работа с корпоративными клиентами, технико-экономическое проектирование систем, продажа систем, курирование и аудит инсталляций, работа с поставщиками. Успешно проведенные проекты: поставки оборудования для холдинга «Агроинвест-Украина», группы компаний «ЛИГА инвест», «Украина Транссервис», ONUR Construction International, JV Epicentre, Глобал Глас и других. ООО «АванКом» – телекоммуникационная компания (партнер NORTEL-AVAYA), Киев, Украина. 2001 – сентябрь 2012 ДОЛЖНОСТЬ: Менеджер проектов (NORTEL (AVAYA), Siemens, CISCO Systems (LinkSys) и др.). ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ: Продажа телекоммуникационных решений (проектов), ведение переговоров с корпоративными заказчиками, работа с различными поставщиками оборудования. Успешно проведенные проекты: поставки оборудования для группы компаний НИКО, юридических компаний Саенко-Харенко, Волков и Партнеры, АКБ Форум, ВАТ «Квазар» и других. Киевский филиал Украинской государственной академии связи, имени А. С. Попова - диплом инженера электросвязи No. ЛБ013117 (автоматическая электросвязь) в 1995 г. Министерство связи СССР 01.07.91 - 26.07.91 Электромонтер ДШ АТС 3-го разряда (свидетельство №298). Министерство связи СССР 11.03.92-03.06.92 Электромеханик по обслуживанию АТСК100/2000 (свидетельство №318). XEROX стратегия продаж и обзор продукции, 10-14 Февраля 1997г., Киев, Украина. NORTEL (Northern Telecom) Меридиан 1 Программа подготовки дистрибьюторов (стратегия продаж, NORTEL AutoQuote 17.4), Август 1999 г., Киев, Украина.