СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР ОТДЕЛА, ЗАКУПОК, ПОМОЩНИК РУКОВОДИТЕЛЯ .

22 січня 2017 Місто: Сімферополь

Вік: 44 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Дополнительные сведения: Знание и практика ПК(Word, Excel, Internet Explorer и другие), программ «1С-предприятие» 7 и 8 версии, «Клиент – Банк», первичная бухгалтерия, быстро осваиваю новые знания, стрессоустойчив, ответственный, трудолюбивый, имею водительские права категории «В» со стажем вождения более 10 лет. тел: +7978 816 0 222 Цель: Интересная работа, которая позволит реализовать свои теоретические и практические навыки. Карьерный рост. Опыт работы: 2012-по сей день гг. – сеть маг. « Индикатор» Менеджер по закупу IT, мобильного направления • Контроль наполнения склада, магазинов, планирование складских запасов; • Мониторинг конкурентов; * Ценообразование (формирование ценовой политики) • Переговоры, выбор, поиск поставщиков (лучших цен и условий), размещение заказов; • Контроль сроков отгрузки товара, контроль движения грузов; • Решение претензионных вопросов с поставщиками (оплата, недоставки и т. п.); 2011-2012 гг. – ООО «Прэксим - Д» Менеджер по продажам дистрибьюторской компании • Расширение сети оптовой продажи мобильных терминалов. • Работа с клиентами, поиск новых клиентов. • Ведение клиентской базы, контроль дебиторской задолженности. 2010-2011 гг. – ООО «Арена - Трейд» Административный менеджер дистрибьюторской компании • Подбор персонала. • Расширение сети оптовой продажи HoReCa продукции. • Управление командой торговых представителей, экспедиторов, техников. • Работа с поставщиками и контроль закупок. • Контроль складского учета, клиентской базы, контроль дебиторской задолженности. 2009–2010 гг. - ООО «Зенит-Юг», г. Симферополь Старший отдела продаж дистрибьюторской компании • Расширение сети оптовой и розничной продажи “припейд – продукции”, моб.терминалов. • Управление командой торговых представителей. • Работа с дилерами, поиск новых поставщиков. • Ведение складского учета, финансового учета, клиентской базы, контроль дебиторской задолженности. •Формирование отчетности перед головным офисом. • Создание новых представительств в других регионах Крыма. 2002–2009 гг. - ООО «Айкон-Юг», г. Симферополь Менеджер сбыта - Старший отдела продаж дистрибьюторской компании • Расширение дилерской сети. • Управление командой торговых представителей. • Ведение складского учета, финансового учета, клиентской базы, контроль дебиторской задолженности. •Формирование отчетности перед головным офисом. • Создание новых представительств в Крыму. • Поиск новых поставщиков. 2002–2010 гг. – ЧП Погребняк Сеть магазинов «МТС», г. Симферополь Менеджер по продажам и управлением персоналом (по совместительству) • Увеличение объема продаж путем применения новых маркетинговых решений. • Присвоение магазинам сети мобильной связи «МТС» эксклюзивного дилерства в г. Симферополе. • Предложены новые пути расширение рынка сбыта. • Закупка и выдача товара, финансовый учет. • Открытие новых магазинов в других регионах Крыма. 2002–2010 гг. - Сеть магазинов «Киевстар», г. Симферополь Менеджер по продажам и управлением персоналом (по совместительству) • Увеличение объема продаж. • Присвоение эксклюзивности магазину сети мобильной связи «Киевстар». • Предложены новые пути расширение рынка сбыта. • Закупка и выдача товара. • Открытие новых магазинов в других регионах Крыма.Обучение: 1998–2003 гг. - « Крымский институт бизнеса». Высшее экономическое образование, специальность «Менеджмент организаций», квалификация экономист-менеджер.