

МЕНЕДЖЕР, 4 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Чернігів](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навыки ведения переговоров на высоком уровне, ведения презентаций. Способность выстраивать долгосрочные и эффективные отношения. Умение вести переговоры. Составление и заключение договоров. Контроль оформления документов. Уверенное владение ПК. с 04.2013 по 08.2014 (1 год 4 месяца) Банк 'ПУМБ' (банк) Проведение переговоров о возможном сотрудничестве на уровне руководителей и директоров компаний и корпораций; Открывать и обслуживать кредитные, депозитные и карточные счета физических и юридических лиц; Кредитование; Самостоятельный поиск и привлечение новых клиентов и партнеров; Контроль за юридическим оформлением документов по текущим счетам и депозитам, подготовка аналитических отчетов, участие в расчетно-кассовом обслуживании клиентов. с 06.2012 по 04.2013 (10 месяцев) Альфа-Банк (Банк) Бухгалтерское сопровождение кредитных операций клиентов розничного бизнеса. Контроль и проверка документов необходимых для открытия и обслуживания счетов юридическим и физическим лицам. Бухгалтерский учет операций по кредитам физических лиц; Проведение корректировок сделок в случае выявления ошибок в соответствии с условиями кредитных договоров; с 03.2012 по 06.2012 (3 месяца) Ренесанс кредит (банк) Самостоятельный поиск и привлечение новых клиентов и партнеров; Проведение переговоров о возможном сотрудничестве на уровне руководителей и директоров компаний и корпораций; Проведение переговоров по условиям сотрудничества (проведение маркетинговых мероприятий) Консультирование сотрудников предприятия партнера о продуктах банка; Открывать и обслуживать кредитные, депозитные и карточные счета физических и юридических лиц; с 10.2010 по 11.2011 (1 год 1 месяц) Укрсиббанк (банк) Привлечение на обслуживание физлиц и клиентов СМБ. Продажа банковских продуктов для физ лиц и клиентов СМБ, продажа страховых продуктов. Проведения презентаций в организациях, продвижение любым другим способом предоставляемых услуг (проведение прямых и кросс-сегментных продаж, акций и т.д.); с 07.2010 по 09.2010 (2 месяца) ТД «Мегаполис» (оптовая торговля алкогольной продукцией) Работа с уже существующей базой и привлечение новых клиентов. Увеличение объемов продаж и выполнение плановых показателей. с 01.2008 по 06.2010 (2 года 5 месяцев) Райффайзен Банк «Аваль» (банк) Непосредственное обслуживание физлиц по всем видам банковских продуктов (кредиты, депозиты, банковские ячейки, денежные переводы, пластиковые карты, валютнообмен, и т.д.); Активное привлечение клиентов на ЗКП. с 10.2005 по 12.2007 (2 года 2 месяца) «ПриватБанк» (банк) Продажа кредитных карт, депозитов и других продуктов для физ лиц. Курирование и координирование работы территориально удаленных кредитных сотрудников отделения в части предоставления консультаций и последующего контроля правильности и полноты оформления кредитных договоров, мониторинга деятельности; Привлечение на обслуживание клиентов СМБ и открытия счетов.