

РУКОВОДИТЕЛЬ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навыки владения компьютером на уровне опытного пользователя, Internet, 1С Опыт руководства и обучения сотрудников – 10 до 100 человек Успешный опыт личных продаж и проведения переговоров Опыт проведения маркетинговых мероприятий Организации работы объектов торговли с нулевого цикла НЕ РАССМАТРИВАЮ ВАРИАНТЫ РАБОТЫ В «Tiens Group Co. Ltd» и ей подобных. Руководитель с 08.2010 по настоящее время Частный предприниматель (Компьютерная помощь; оптовая торговля мобильными телефонами и аксессуарами до 2015 г.) Установка программного обеспечения на ноутбуки и компьютеры, чистка систем охлаждения на ноутбуках и компьютерах, настройка и подключение сетевого оборудования. Получение товара, проведение инвентаризаций, заказ товара, инкассация, поиск новых клиентов и мотивация существующих, административно-хозяйственная деятельность. Руководитель, учредитель с 07.2010 по 08.2011 г. г. ООО 'ДнепрСтрой Стайл' (оптовая торговля товарами народного потребления, строительные работы) с мая 2010 года дополнительная сфера деятельности - аренда и сдача в аренду объектов коммерческой недвижимости. Заместитель директора филиала по вопросам аренды и маркетинга с 08.2008 по 12.2009 г. г. Компания «ФарТоп» (Крупная розничная сеть аптек) - планирование и организация проведения рекламных компаний, оценка их эффективности; анализ конкурентной среды (товарные срезы цен) - опыт взаимодействия с коммунальными службами, проектными и подрядными организациями - поиск и оценка привлекательности помещений (объектов); - проведение переговоров с целью заключения договоров долгосрочной аренды; - оформление разрешительной документации; взаимодействие с административными и государственными контролирующими органами - руководство эксплуатацией существующих объектов в регионе (планово-предупредительные ремонты, текущий и капитальные ремонты, подготовка к отопительному сезону и т.д.) Директор филиала с 02.2008 по 01.2009 г. г. Компания «Мобифон» (работа с корпоративными клиентами компании МТС (телемаркетинг); розничная торговля средствами связи, цифровой и компьютерной техникой.) - эффективное управление хозяйственно-административной деятельностью филиала и финансовыми ресурсами в рамках выделенных компетенций - минимизация потерь (списаний), связанных с деятельностью магазинов - организация работы и управление персоналом (подбор, адаптация, обучение, мотивация, определение критериев для подбора персонала, аттестации персонала, оптимизация количества сотрудников) - обеспечение роста ключевых показателей в регионе, осуществление прямых продаж; разработка и реализация трейд-маркетинговых программ, стратегии продаж, управление ассортиментной и ценовой политиками - работы с ключевыми и сложными клиентами; сервисными организациями - подготовка индивидуальных коммерческих предложений; проведение презентаций - работа с поставщиками (поиск новых), получение максимально выгодных условий работы с ними, закупка товара; - поиск объектов, подготовка и открытие новых торговых точек Ведущий специалист отдела логистики с 04.2007 по 02.2008 г. г. ЗАО «Арбат Престиж Украина» (Сеть парфюмерно-косметических магазинов) - работа с поставщиками; заказ товара; контроль оборачиваемости товара, сроков годности; - управление товарными остатками: прогнозирование, планирование; Бердянський державний педагогічний університет Економіка підприємств, маркетинг и менеджмент Квалификация: Инженер-экономист, преподаватель дисциплин экономического направления