Данилейко Александр



РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 32 000 ГРН.

29 березня 2023 Місто: Київ

Вік: 51 рік
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: IT, WEB фахівці, Офісний персонал, Керівництво

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

IT Sales Manager

ITCAPITAL (IT услуги), Київ
10.2022 – 04.2023 (6 місяців)

Обов'язки:

Поиск клиентов, которые готовы воспользоваться услугами компании:

· Тип услуги №1 – Разработка сайтов (комплексная разработка сайтов любой сложности (лендинг, многостраничный или интернет магазин))

· Тип услуги №2 – IOS и Android (разработка мобильных приложений на операционные системы IOS и Android)

· Тип услуги №3 – Маркетинг (Настройки SEO, контекстная реклама в GOOGLE)

· Тип услуги №4 - Разработка ПО (разработка сложного программного обеспечения)

· Тип услуги №5 – AI – Интеллект (Разработка искусственного интеллекта, его обучение и внедрение)

· Тип услуги №6 – VR/AR Технологии (разработка технологий виртуальной и дополнительной реальности)

начальник отделения банка

АТ "Ідея Банк" (Банковская деятельность), Київ
05.2022 – 09.2022 (4 місяці)

Обов'язки:

1.Организация работы отделения банка, руководство подчиненным персоналом;
2. Решение организационных вопросов;
3. Обеспечение выполнения плана продаж (наличных кредитов, депозитов, продаж операционных продуктов);
4. Привлечение клиентов;
5. Контроль операционного дня отделения.

И. о. Начальника отделения банка

АТ "Ідея Банк" (Банковская деятельность), Київ
01.2020 – 05.2022 (2 роки 3 місяці)

Обов'язки:

- организация работы отделения банка, управление подчиненным персоналом;
- решение организационных вопросов;
- обеспечение выполнения плана продаж (наличных кредитов, депозитов, продаж операционных продуктов);

- привлечение клиентов;
– контроль операционного дня отделения.

Менеджер по работе с бизнес-клиентами

АТ "Ідея Банк" (Банковская деятельность), Київ

10.2017 – 12.2021 (4 роки 2 місяці)

Обов'язки:

1. Открытие текущих счетов для юридических лиц и их сопровождение;
2. Business Card, кредитная карта "МРІЯ" возможности и преоритеты;
3. Обеспечение и увеличение депозитного портфеля по юридическим лицам;
4. Зарплатный проект и их возможности;
5. Эквайринг для ФЛП, обеспечение полноценного обслуживания;
6. Сопровождение валютных контрактов;
7. Кредитование ФЛП.

Менеджер по работе с бизнес-клиентами

АТ "Банк Кредит Дніпро" (Банковская деятельность), Київ

04.2017 – 08.2017 (4 місяці)

Обов'язки:

-активный поиск клиентов в сегменте малого и среднего бизнеса;
-продажа банковских продуктов и услуг: открытие корпоративных счетов, банковские гарантии и зарплатные проекты;
-работа с существующей базой клиентов;
-Дальнейшее сопровождение клиентов по ведению бизнеса с использованием продуктов и услуг от Банк Кредит Днепр.

Менеджер по работе с аптечными сетями

Сайт Tabletki.ua (Фармацевтический рынок), Київ

09.2016 – 03.2017 (5 місяців)

Обов'язки:

Сопровождение существующей базы клиентов;
Поиск новых клиентов;
Техническая поддержка аптечных сетей.

Помощник директора по техническим вопросам

ООО "Венбест" (Охранная компания), Київ

03.2016 – 07.2016 (4 місяці)

Обов'язки:

- активный поиск клиентов;
- составление коммерческих предложений и осуществление комплексных продаж оборудования для охраны объектов;
- дальнейшее сопровождение клиентов.

Менеджер по обслуживанию корпоративных клиентов

АТ "ПриватБанк" (Банки и финансы), Київ

12.2015 – 03.2016 (2 місяці)

Обов'язки:

-активный поиск клиентов;
-продажа банковских продуктов и услуг;
-работа с существующей базой клиентов;
-Дальнейшее сопровождение клиентов по ведению бизнеса с использованием продуктов и услуг от ПриватБанка.

менеджер по продажам

San Remo Style Italia (розница и оптовые продажи кофе и профессионального оборудования для ресторанов, кафе), Київ

09.2014 – 08.2015 (11 місяців)

Обов'язки:

- прямые продажи кофе и профессионального кухонного оборудования для ресторанов, баров и кафе;
- стратегия ведения переговоров по планированию, разработке и поставке технологического оборудования из Италии для заинтересованного клиента;
- постоянная работа по увеличению и совершенствованию базы клиентов.

Специалист по активным операциям отдела потребительского кредитования Херсонской области

АТ "Дельта банк" (Банки и финансы), Херсон

12.2013 – 02.2014 (2 місяці)

Обов'язки:

Стратегическое планирование продаж и промо активность на доверенной территории;
Разработка месячного плана действий;
Разработка и защита портфеля продуктов;

Региональный менеджер отделений Укрпочта Дельта банка в Херсонской области

АТ "Дельта банк" (Банки и финансы), Херсон

07.2013 – 12.2013 (5 місяців)

Обов'язки:

Стратегическое планирование продаж и промо активность на доверенной территории;
Разработка месячного плана действий;
Разработка и защита портфеля продуктов;
Контроль эффективности работы отделений по выдаче банковских продуктов;
Разработка мотивационной программы и программы обучения для сотрудников отделений.

продавец непродовольственных товаров

АО "Нова лінія" (торговля строительными материалами и оборудованием), Херсон

05.2010 – 12.2012 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

поддержка контакта постоянных клиентов
поиск новых клиентов
активные продажи
правильное общение с клиентами на телефоне
подготовка документации
возможность карьерного роста
выполнение поставленных задач

Освіта

Харьковская Государственная Академия Культуры (Харків)

Спеціальність: Культурологии, социальный педагог

повна вища, 09.1996 – 07.2000 (3 роки 9 місяців)

Педагогическое училище им. А.С.Макаренко г. Кременчуг (Кременчук)

Спеціальність: Педагогика, учитель младших классов+организатор спортивных секций и клубов

середньо-спеціальна, 09.1990 – 07.1994 (3 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

• IT Sales Manager від ITCAPITAL

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт), Італійська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: ПК на уровне опытного пользователя; Навыки продаж и ведения переговоров. Организаторские и лидерские задатки Дисциплинированность, ответственность; коммуникабельность, умение общаться с клиентами и коллегами по работе; Умение убеждать и аргументированно отстаивать свое мнение; Целеустремленность. Опыт работы руководителем до 1 года.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Стратегическое планирование продаж и промоционной активности по вверенной территории • Разработка месячного плана деятельности • Разработка и обоснование портфеля продуктов • Контроль эффективности работы отделений по выдачам банковских продуктов • Разработка мотивационной программы и программы обучения для сотрудников отделов
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Поиск желаемой работы