РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА

22 січня 2017 Місто: Севастополь

Вік: 49 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навыки работы с компьютером, ПО Уверенный пользователь-MS office (Word, Excel, Power Point),1С Предприятие 8, Firefox. Умение руководить, планировать, организовывать – Эксперт, использую в настоящее время, 11 лет опыта. Креатив – Эксперт, использую в настоящее время, 11 лет опыта. Стрессоустойчив Начальник Отдела Продаж 12.2014 по 03.2016 ООО "Меркурий" Открытие филиалов (поиск помещений, набор персонала). Организация первых продаж (набор ЛС торгового отдела). Ответственность – выполнение плановых показателей по продажам, ЗДС, инициатив, экономических нормативов, штатному расписанию. Контроль обслуживания ВИП сегмента, организация и участие в переговорных процессах. Контроль и сокращение ПДЗ на вверенных территориях. Контроль развития КБ и АКБ. Своевременный запрашиваемый руководством отчет – анализ продаж, выполнение планов, первичные планы по продажам и ЗДС. Сводный анализ по выданным лицензиям и КБ с лицензиями. Открыты и полноценно запущены два филиала, на вверенной территории, в Севастополе и Ялте. Численность ЛС - офис 3 чел., СВ 5 чел., ТП 21 чел., ТП VIP 1 чел., Мерчандайзер 4 чел. Результат по календарному году - 44% доля продаж подразделения в компании по Крыму, покрытие по АКБ с алко лицензией по РАР - 96%, оборачиваемость - 21 день, ПДЗ - 7%. Исполнительный директор филиала 04.2014 - 12.2014 ООО Юз Алко – Трест Должностные обязанности и достижения: Организация и контроль функционирования офиса, торговой команды, склада, доставки. Поиск и решение задач по оптимизации затрат (минимизация не снижая эффективности). Работа с контролирующими органами. Контроль ДЗ и разработка и внедрение мероприятий по локализации (минимизации) ПДЗ. Управление вверенным подразделением в экономических рамках установленных руководством. Проведение инвентаризации на складе. Контроль эффективности как маршрутов ТП, так и маршрутов доставки. Начальник отдела продаж с 11.2012 по 05.2014 фирма Люстдорф в форме ООО (Прямая дистрибуция молочной продукции) Развитие вверенного региона (Севастополь, Бахчисарай, ЮБК), развитие команды ТО, выполнение плановых показателей как колличественных так и экономических, контроль за фин.дисциплиной клиентов, администрирование Севастопольского отделения, видение и предоставление аналитической отчетности. Региональный менеджер ЮГ с 05.2012 по 09.2012 ООО 'Клуб Сыры' Развитие региона, развитие команды ТМП, выполнение плановых показателей, контроль за фин.дисциплиной дистрибьюторов, запуск Одесского филиала, актуализация 80% потенциала территорий, видение и предоставление аналитической отчетности. Директор филиала Севастополь с 05.2011 по 12.2011 ООО ТД 'Меркурий' Административно-хозяйственная деятельность. Работа с контролирующими органами, с арендодателями, с банковским структурами, развитие + открытие новых ТТ сети маркетов «Точка», организация + контроль обслуживания логистических торговых подразделений, развитие подразделения дистрибуции филиала, организация бесперебойного, результативного функционирования филиала, положительная экономика деятельности филиала. Директор по продажам с 03.2010 по 05.2011 ООО ТД 'Меркурий' Организация торговых подразделений (в уровне рентабельности) на территории филиалов АР Крым, организация прямых продаж, привлечение new brands в дистрибуционный пакет компании, проведение переговоров,Высшее с 09.2003 по 07.2009 СФ Крымский Институт Экономики и Хозяйственного Права, Экономика предприятия, Севастополь. Высшее с 09.1990 по 06.1995 ВВКУ ВДВ, ин. яз., специалист, г. Рязань.2009 октябрь, 4 дня – тренер Карлос Авалян, тренинг 'Организационно финансовый менеджмент' 2011 март, 2 дня – тренер Гомон Сергей, тренинг 'Профессиональное Ведение Переговоров. Влияние. Противостояние Влиянию! 2005 май, 4 дня – Pucelik Consulting Grup (PCG) тренер Фрэнк Пьюслик, авторский тренинг 'Профессиональные Бизнес-процедуры' 2006 июль, 3 дня – ТА Успех, тренинг 'Основы Экономики и Кредитной Политики' 2008 февраль, 4 дня – ТА Успех, тренинг 'Управление изменениями в организации'