

## РУКОВОДИТЕЛЬ/ЗАМЕСТИТЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ, 5 000 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 34 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Владение языками: Свободное владение русским и украинским языками; базовый английский язык. Владение ПК: Уверенный пользователь ПК (программы: Word, Excel, PowerPoint, СУБД Access и др.), а также иной офисной оргтехникой. Личные качества: Коммуникабельность, дипломатичность, требовательность к себе и окружающим, ответственность, высокая работоспособность, способность работать в команде, ориентир на конечный результат, стремление к самосовершенствованию, получению новых альтернативных знаний и практических навыков работы в финансово-предпринимательской сфере, грамотная устная и письменная речь. Увлечения и хобби: Искусство, театр, литература, публицистика, ораторство, актерское мастерство, акробатика. Активная общественно-социальная позиция, участие в различных культурно-массовых мероприятиях районного и городского значения, в прошлом лидер молодежного самоуправления. Являюсь актрисой Народного аматорского коллектива профсоюзов Украины молодежного театра «Слёзы Мельпомены». Занимаюсь благотворительностью: с 2010 года являюсь членом Международной молодежной благотворительной организации «Rotaract Club». Начальник сектора по работе с корпоративными клиентами, ПАО «АКТАБАНК» (с 12.2013 по наст. время) Функциональные обязанности: - Привлечение и обслуживание корпоративных Клиентов в рамках «полного цикла» с момента привлечения в Банк. - Комплексное сопровождение и координация Клиента в Банке, в т.ч. cross-продажи. - Сбор и оформление документов для активных (кредитование, документарные операции) и пассивных операций (депозиты). - Анализ бизнеса Клиентов. - Подготовка и оформление кредитных заявок, финансовый анализ. - Подготовка договорной базы, контроль за выполнением условий договоров. - Последующее сопровождение Клиента и его сделок, текущий финансовый мониторинг Клиента. - Работа в автоматизированной банковской системе Б2 и программном комплексе CRM. - Работа с обширной клиентской базой корпоративных клиентов. - Консолидация различных показателей работы сектора, подготовка соответствующей информации, формирование отчетов. Ведущий специалист сектора по работе с корпоративными клиентами (фактически и.о. Начальника сектора по работе с корпоративными клиентами в виду отсутствия иного лица на данной должности), ПАО «АКТАБАНК» (с 12.2012 по 11.2013) Специалист сектора по работе с корпоративными клиентами, ПАО «АКТАБАНК» (с 02.2012 по 11.2012) Выпуск 2012 г. Днепропетровской государственной финансовой академии. Финансовый факультет, Специальность «Финансы и кредит». Диплом магистра с финансов и кредита с отличием. • Тренинг «Повышение эффективности продаж», г. Днепропетровск (2014 г.) • Тренинг «Прорыв как стиль жизни», г. Днепропетровск (2013 г.) • Тренинг «Управление личной эффективностью», г. Днепропетровск (2013 г.) • Тренинг «Как начать собственное дело с «ноля»», г. Днепропетровск (2012 г.) • Стажировка в Главном финансовом управлении Днепропетровской областной государственной администрации, г. Днепропетровск (2012 г.) • Стажировка ПАО в «АКТАБАНК», г. Днепропетровск (2012 г.) • Тренинг «Креативность мышления: спонтанность, экспромт, импровизация», г. Днепропетровск (2011 г.) • Стажировка в ПАО «УКРЭКСИМБАНК», г. Днепропетровск (2011 г.) • Малая академия наук (МАН), факультет «Журналистика» (2004 – 2005 гг.) • Дискуссионный клуб «Дебаты», г. Днепропетровск (2003 – 2005 гг.)