

КЕРІВНИК СЕРЕДНЬОЇ ЛАНКИ- АДМІНІСТРАТОР;СУПЕРВАЙЗЕР;ТОРГОВИЙ ПРЕДСТАВНИК, 300 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Чернігів](#)

Вік: 37 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Знання мов: Українська, російська, англійська (початковий рівень, зараз продовжую вивчати). Знання ПК: рівень досвідченого користувача, володію програмами Adobe Photoshop, Microsoft Word, Microsoft Excel, Outlook та ін. Ліцензії та сертифікати: Посвідчення водія категорій А,В,С,СЕ. Наявність закордонного паспорту. Особисті якості: цілеспрямований, пунктуальний, чесний, порядний, шкідливих звичок не маю. - 01.09.2008-27.11.2009 Фірма "Sony" (м. Чернігів, вул. Кирпоноса, 26.) Посада: оператор-консультант. Обов'язки: • обробка та корегування фото; • роздруківка фото з плівки та цифрових носіїв; • продаж фото товарів. Звільнився за власним бажанням. - 08.02.2010-28.05.2012ТОВ "Авант-Трейд" (м. Чернігів, вул. Квітнева, 15.) Посада: агент торговельний у відділі збуту бази в м. Чернігів. Обов'язки: • на основі вивчення кон'юнктури ринку товарів проводив роботу з виявлення та обліку потенційних покупців та роботи з ними; • укладання договору купівлі-продажу; • складання заявки на надану продукцію; • організація реклами та мерчендайзингу; • контроль доставки товару; • контроль дебіторської заборгованості. Звільнився за власним бажанням. -26.06.2012-09.08.2013 ТОВ "Техноторг" (Чернігівський р-н., с.Іванівка, вул. Дружби 51.) Посада: менеджер з продажу Обов'язки: • формування плану продажу, виходячи з потенційної необхідності клієнтів в товарах і послугах; • консультації та складання комерційних пропозицій; • проведення переговорів та підписання договорів покупцями щодо закупівлі техніки; • ведення договірної документації; • контроль поставки техніки на майданчик фірми ТОВ "Техноторг" та доставки покупцю; • контроль дебіторської заборгованості; • аналіз діяльності конкурентів; • пошук нових потенційних клієнтів. Звільнився за угодою сторін. - 20.08.2013 і до сьогодні працюю в ООО «Київстар». Посада: старший менеджер з продажу Обов'язки: • контролювати процес роботи в команді; • здійснювати пошук нових клієнтів, приймати нові замовлення та стимулювати клієнтів продовжувати користуватися послугами фірми; • систематичне проведення рекламної роботи; • вирішувати конфліктні ситуації з клієнтами з подальшою передачею інформації до відповідного відділу; • складати і здавати звіти у встановлений час.- 2004 рік закінчив Менську районну гімназію Чернігівської області. - у 2009 рр. закінчив Чернігівський державний педагогічний університет імені Т.Г. Шевченка. Отримав повну вищу освіту за спеціальністю "Педагогіка і методика середньої освіти. Історія. Соціальна педагогіка" та здобув кваліфікацію з Історії та Соціальної педагогіки.