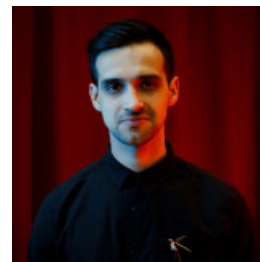


Радченко Віталій

★ PROJECT MANAGER, 35 000 ГРН.

🔄 18
січня

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 35 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: IT, WEB фахівці, Керівництво

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Project Manager

EVERAD (IT), Київ

09.2019 – 07.2023 (3 роки 9 місяців)

Обов'язки:

- Контроль за виконанням щоденних операційних KPI, організація заходів, спрямованих на корекцію KPI з командою;
- Взаємодія з іншими департаментами для досягнення KPI та поліпшення процесів;
- Координація та контроль діяльності, постановка цілей і планування роботи команди;
- Вирішення складних ситуацій у діяльності команди;
- Створення і контроль Product Backlog, відповідальність за розуміння беклогу всієї команди;
- Аналіз ефективності роботи проекту в цілому та впроваджених змін;
- Інтерв'ювання нових членів команди.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Manual QC

EVERAD (IT), Київ

06.2019 – 09.2019 (3 місяці)

Обов'язки:

- Тестування transit page і landing page: десктоп, адаптив;
- виявлення та документування багів в баг-трекінгу та подальший моніторинг їх виправлення;
- вичитка та уточнення технічних деталей вимог до продукту;
- робота у Photoshop;
- копірайтинг сторінок;
- перенесення тексту між HTML файлами;
- робота з проектною командою.

Старший менеджер

NovaSport (Спорт), Чернівці

02.2017 – 04.2019 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Управління фітнес-клубом (3 відокремлених підрозділи):

- робота з клієнтами (CRM);
- забезпечення безперебійної роботи фітнес-клубів;
- робота з постачальниками та підрядниками;
- управління якістю;
- підбір персоналу;
- маркетингові заходи та залучення нових клієнтів;
- організація роботи закладів компанії;

- програми розвитку;
- звітність;
- система розвитку та мотивації персоналу (+KPI).

Впровадив автоматизовану систему по роботі з клієнтами (CRM) Solaris. Навчив персонал користуватись даною системою та розробив інструкції по роботі з даним програмним забезпеченням. Досяг високого рівня взаємодії компанії (маркетинг) реалізувавши рекламу в соц.мережах, зовнішня реклама, просування сайту.

Керівник відділу реклами

ТОВ "ЛІДЕР-ЛТД" (Реклама), Чернівці

11.2015 – 01.2016 (2 місяці)

Обов'язки:

Обов'язки:

- розміщення реклами, надання рекламних послуг;
- пошук клієнтів, CRM;
- організація роботи: виготовлення продукції або надання послуг, розміщення на ринках збуту;
- аналіз ринку та визначення стратегії розвитку відділу реклами.
- взаємодія з партнерами, розширення зовнішніх зв'язків, вдосконалення рекламної діяльності.

Освіта

Національний університет державної податкової служби України (Ірпінь)

Спеціальність: Фінансовий, Державні фінанси

повна вища, 09.2006 – 05.2011 (4 роки 7 місяців)

Знання мов

Англійська - Середній, Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Професійний (експерт)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Knowledge of Software Testing Theory and Software Development Life Cycle; IOS, Android Testing; Cross-browser testing; Scrum, Kanban; HTML (junior); CSS (basic); JIRA; Confluence; Web debugging tools: Firebug, Google Chrome DevTools; Solaris CRM; 1C (basic); CRM Bitrix24.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Особисті риси: Без шкідливих звичок, неодружений, відповідальний, завжди готовий вчитися новому, можливі відрядження.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Самореалізація. Робити проект над яким я працюю - кращим, час оптимальнішим, а затрачені сили - продуктивнішими!