

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ/ЗАКУПКАМ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: ФІО: Куцый Николай Васильевич Регион: Киев Возраст: 33 года
Образование: Высшее Опыт работы: 10 лет Пол: Мужской График работы: Полный день Занятость: Полная
Образование: 1999 – 2004гг. НПУ им. М.П. Драгоманова физико-математический ф-т; Семейное положение: женат, есть дети. Тел. (093) 602-22-97 kysij@rambler.ru 15.02.2010-26.09.2014 Агромат, ТОВ Менеджер в оптовой торговле сантехникой - активный поиск и привлечение новых клиентов; - ведение переговоров с клиентами, заключение договоров; - изучение спроса и мониторинг рынка; - отслеживание деятельности конкурентов; - выведение на рынок нового бренда компании; - помощь в открытии новых торговых точек, подборе и выставке товара; - контроль продаж и остатков на региональном складе; - выполнение плана продаж. 14.05.09-14.02.2010 Агромат, ТОВ Менеджер розничных продаж (сантехника и керамическая плитка) - Осуществление розничных продаж в Салоне - Консультации потенциальных покупателей - Помощь в выборе необходимой продукции 01.09.08 – 31.03.09 ООО Белорусская мебель Руководитель отдела продаж -координация работы отдела -контроль движения товара на всех этапах 01.03.08 – 29.08.08 ООО Белорусская мебель Менеджер по продажам/закупкам - оптовая продажа мебели в Украине - закупка и сопровождение товара Белоруссия-Украина - формирование цен, составление прайс-листов - работа по рекламациям - контроль оплат и дебиторской задолженности - формирование товарного запаса, контроль товарных остатков - ведение переговоров (предварительная информация) и заключение договоров с поставщиками; - обеспечение максимально выгодных условий закупки; - анализ движения товаров; - мониторинг рынка - анализ и прогноз объема продаж. - работа с документами (договора, спецификации) 15.05.06 – 29.02.08 ПИИ Димекс-У Менеджер по продажам - работа с ключевыми клиентами по всей территории Украины - прием и обработка заказов - выяснение потребностей клиента и подготовка предложений с оптимальным удовлетворением поставленных задач - поддержка наработанной клиентской базы - контроль оплат и дебиторской задолженности - производство расценки товара, составление прайс-листов 10.01.06 – 30.04.06 ДК Управление знаниями Менеджер по туризму - поиск новых клиентов и работа с ними, ведение переговоров, подготовка документации, заключение договоров и другие поручения. 01.09.04 – 30.08.05 UTEL Оператор Call Center - прием входящих звонков - консультации и перераспределение входящих сообщений - работа с проблемными звонками 15.09.04-30.08.05 ООШ №108 г. Харьков Учитель физики и астрономии Русский, украинский свободно, немецкий разговорный. Windows, MS Office, Internet – опытный пользователь, сопровождение сделок, работа с тендерами, подготовки документов, знание программы 1С, первичной бухгалтерии и складской учет. Опыт работы с крупными торговыми сетями. Коммуникабельный, ответственный, легко адаптируюсь в современных быстроизменяющихся условиях, трудолюбивый, честный, пунктуальный, большое стремление ра 1999 – 2004гг. НПУ им. М.П. Драгоманова физико-математический ф-т