МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ

22 січня 2017 Місто: Одеса

Вік: 42 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навыки работы с компьютером, ПО: Опытный пользователь ПК: офисные приложения, коммуникационные приложения, навыки работы с оргтехникой, знание 1С версия 8.2, 7.7 Акцент Личностные и профессиональные качества: - гибкость в работе - умение убеждать - умение работать в команде - организованность и высокий уровень ответственности - целеустремленность, нацеленность на достижение результата - высокая степень обучаемости - высокие коммуникативные навыки - креативность мышления - аналитический склад ума - высокоразвитая профессиональная интуиция - мобильность - умение планировать время Менеджер товарной группы с 02.2012 по 09.2014 (2 года 7 месяцев) ООО "Компания "Фактор" (оптовая торговля керамической плитки) -Заключение внешнеэкономических договоров -Подбор и ведение переговоров с поставщиками -Импорт товара -Поиск и подбор грузоперевозчиков -Таможенное оформление грузов -Контроль складских запасов -ABC-анализ -Подготовка ежемесячных отчетов Заместитель директора с 08.2010 по 02.2012 (1 год 6 месяцев) ООО "Бона Лето" (оптовая торговля строительными материалами) -Контроль работы структурных подразделений компании. -Обеспечение выполнения компании всех обязательств перед поставщиками, клиентами и кредиторами. -Соблюдение режима экономии материальных и финансовых ресурсов. -Подбор поставщиков и ведение переговоров. -Контроль складских запасов. -Поиск клиентов и заключение договоров. Категорийный менеджер с 11.2009 по 08.2010 (9 месяцев) ООО "Континент-строй" (розничная торговля плиткой керамической, сантехникой и строительными материалами) -Ведение переговоров с поставщиками о закупке товаров. -Регулярный мониторинг рынка. -Прогнозирование продаж и уровня наценки. -Контроль дебиторской задолженности. -Анализ и контроль товарных остатков, их оптимизация. -Оформление выставки в торговых залах розничной сети, обеспечение образцами продукции. -Формирование ценовой и ассортиментной политики вверенной группы товара. -Участие в рекламных и маркетинговых мероприятиях, направленных на продвижение товара Специалист отдела маркетинга и закупок с 10.2007 по 09.2009 (1 год 11 месяцев) ООО "Дебют" (оптовая торговля строительно-хозяйственными товарами) -Ведение документооборота, финансовая отчетность. -Ведение переговоров о закупке товара. -Анализ статистических данных закупок. -Маркетинговые исследования уровня цен, предложений от поставщиков, перспектив развития рынка сбыта. -Экономическое обоснование введения новых номенклатурных позиций. -Исследования факторов, влияющих на сбыт товара и динамику спроса -Формирование конкурентной цены на товар. -Оптимизация финансовых операций с поставщиками. -Оптимизация складских запасов. -Поиск новых и альтернативных поставщиков. -Ведение преддоговорной работы, предусматривающей соблюдение интересов компании. .-Анализ результатов деятельности. Менеджер отдела закупок/аналитик с 03.2004 по 10.2007 (3 года 7 месяцев) ЧМП "Лоцмэн" (оптовая торговля продуктами питания и ликеро-водочными напитками) -Организация метрологического контроля. -Систематизация и контроль сертификатов. -Ведение документооборота. -Осуществление оптовых продаж. -Ведение деловых переговоров. -Составление финансовых прогнозов о перспективах продаж. -Мониторинг рынка -Обеспечение наличия товара на складе. -Минимизация затрат на закупку товара. -Логистика. -Планирование/прогнозирование продаж и уровня доходности1998-2003 Донбасская Государственная машиностроительная академия, инженерно-экономический факультет, инженер-технолог машиностроительного производства, диплом специалиста. г.Краматорск.1998-2002 Донбасская Государственная машиностроительная академия. Факультет иностранных языков, референт-переводчик немецкого языка, диплом-приложение. г.Краматорск. 2008 Тренинг «Эффективные продажи», сертификат. г.Донецк.