

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Тренінги, обучение: «Командное взаимодействие» (корпоративный тренинг компании «Вимм Билль Данн», 2008, г.Харьков), Навыки продаж (корпоративный тренинг компании «Техноком», 2006, Харьков), «Шаги визита» (корпоративный тренинг компании «Малби» Харьков . Опыт работы в торговле 2009 – 2014 – торговый представитель торгово-промышленной группы «Малби» • обеспечение наличия товара в торговых точках (розница), контроль дебиторской задолженности, • проведение промоакций, разработка акций по родаже товара, исходя из планов-заданий на филиал. 2008 г. – 2009 г. Торговый представитель по ключевой рознице (супермаркеты) корпорации «Ридна марка». Должностные обязанности: • обеспечение наличия товара в торговых точках (супермаркеты), контроль дебиторской задолженности, проведение промоакций, разработка акций по родаже товара, исходя из планов-заданий на филиал. 2007 – 2008 Компания МЛК («Вимм Билль Данн»). Торговый представитель по линейной рознице. Должностные обязанности: • ведение существующих и поиск новых клиентов, контроль дебиторской задолженности, составление заказов на поставку продукции, выполнение поставленных позиционных планов. 2006 - 2007 Корпорация «Техноком» Мерчендайзер, в дальнейшем торговый представитель по VIP - клиентам (Харьков и область). Должностные обязанности: • обеспечение наличия товара в торговых точках, контроль дебиторской задолженности, проведение акций, заключение договоров, составление заказов на поставку продукции. 2004 – 2006 гг. ЧП, АВТОЗАПЧАСТИОбразование: Высшее техническое (ХГТУСХ – 1998 – 2003 гг.)Дополнительные сведения: Свободный пользователь ПК (Word, Excel, Интернет) Наличие водительских прав категории В, наличие автомобиля