

## СУПЕРВАЙЗЕР, 7 000 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Наличие гена лидера. • Быстрая адаптация в новой системе координат • Склонность к самоанализу и аналитике • Дипломатичность и изобретательность при достижении цели • Из коллектива умею формировать команду • Здоровая амбициозность • Опыт ведения переговоров • Опыт проведения рекламных кампаний Знание ПК, владение Английским языком, базовый уровень . Права категории В с 2009 года, непрерывный опыт вождения с 2009 года. Март 2013 – Сентябрь 2014 ООО «Праймфрут» Нижний Новгород, Россия. (<http://www.primefruit.ru/>) Должность – менеджер по продажам. Должностные обязанности – формирование ассортиментных матриц, расширение ассортимента, контроль активных артикулов, проведение торгов, документооборот (формирование корректировочных счетов фактур, рекламаций по цене \ количеству, работа с дебет нотами) и заключение договоров с торговыми сетями, ведение переговоров о поставках, проведение презентаций новинок, заключение договоров поставки в новые ТЦ сети, управление дебиторской задолженностью Октябрь 2008 – Сентябрь 2009 ОАО «Мироновский хлебопродукт». Киев. (<http://www.mhp.com.ua/>) Должность – координатор прямых продаж. Должностные обязанности – управление торговой командой, контроль выполнения планов по продажам, анализ и планирование продаж. Подготовка и заключение договоров с торговыми сетями, ведение переговоров о поставках. Управление дебиторской задолженностью. Май 2008 – Сентябрь 2008 ОАО «Мироновский хлебопродукт». Киев. Должность – координатор прямых продаж по работе с сегментом HoReCa. Должностные обязанности – управление торговой командой, контроль выполнения планов по продажам клиентов Компании. Управление дебиторской задолженностью. Развитие партнёрских отношений с ключевыми сетями сегмента. Контроль и своевременный заказ товарных остатков на складе. Июль 2006 - Апрель 2008 ОАО «Мироновский хлебопродукт». Киев Должность – торговый агент сегмента HoReCa. Должностные обязанности – продвижение и увеличение объема продаж премиум сегмента Компании. Ведение и расширение клиентской базы. Работа с дебиторской задолженностью. Презентации продукции и участие в мастер-классах по элитным брендам сегмента HoReCa. 2002 – 2006 сентябрь «Долмарт Украина» (<http://www.dolmart.com/ru/>) Должность – менеджер по розничным клиентам Должностные обязанности – прямые продажи и мерчендайзинг в торговых точках. 2001 - 2005 Национальный Университет Пищевых Технологий. Факультет «Технология хранения, консервирования и переработки мяса». Степень – Бакалавр. 2005 - 2006 Национальный Университет Пищевых Технологий Степень – Специалист. Тренинги: 2007 – «Стандарт работы торгового агента». Тренер О.Вишневская «Институт Бизнес Технологий» 2008 – «Эффективное управление торговой командой (4 цикла)». Тренер М. Орлов ОАО «Мироновский Хлебопродукт»