

СУПЕРВАЙЗЕР, 5 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: ведение переговоров, заключение договоров, проведение промо-акций и разработка рекламных акций, а также контроль мерчандайзеров, разработка брендбуков и логотипов компаний, поиск клиентов, ведение документооборота, набор и обучение персонала, прямые продажи, ведение переговоров, заключение договоров, поиск новых клиентов, расширение ассортимента, работа с оптовыми компаниями, мерчандайзинг, тренинги, разработка маршрутов, планирование дня. 08.2006 – – ООО «АРТ Дизайн», коммерческий директор (ведение переговоров, заключение договоров, проведение промо-акций и разработка рекламных акций, а также контроль мерчандайзеров, разработка брендбуков и логотипов компаний, поиск клиентов, ведение документооборота, набор и обучение персонала, офсет, широкоформатная печать, шелкотрафарет, наружная реклама, контроль производства и др. (работал с такими компаниями, как «Марком», «Сокар», «ТАС», «УГМК», «Поляна», «Unilever», «Arterium»). 02.2006 – 05.2006 – ООО ТД «Юбилейный», супервайзер (работа с брендом мясокомбината Юбилейный прямые продажи, набор персонала ведение переговоров, заключение договоров, поиск новых клиентов, расширение ассортимента, работа с оптовыми компаниями, мерчандайзинг, тренинги, разработка маршрутов, планирование дня, постановка целей). 11.2004 – 12.2005 – ЧП «Торговый Дом», юрист (заключение договоров с производителями, продажи зерновых культур по регионов, поиск, работа с розницей и оптом, ведение переговоров). 12.2003 – 11.2004 – ЧП «Магрос», супервайзер (работа с брендами Оболонь, Санинтербрю, ББХ, Хайникен прямые продажи, ведение переговоров, заключение договоров, поиск новых клиентов, расширение ассортимента, работа с оптовыми компаниями, мерчандайзинг, тренинги, разработка маршрутов, планирование дня, постановка целей). 08.2001 – 09.2003 – ООО Савсервис-Мова. Торговый представитель, и.о. супервайзера (работа с брендами Крафт Фудз Украина, Киев-Кonti, Немиров, Золотая Амфора, прямые продажи, ведение переговоров, заключение договоров, поиск новых клиентов, расширение ассортимента, работа с оптовыми компаниями, мерчандайзинг, тренинги, разработка маршрутов, планирование дня, постановка целей). 01. 1999 – 08.2001 – Рекламное Агентство «Сигнал». Ведущий менеджер (размещение рекламы в СМИ, составление базы клиентов, поиск новых клиентов, разработка новых направлений). 10.1997 – 12.1998 – Канадская оптовая компания – Управляющий региональным филиалом (организация и работа сети прямых продаж) 09.1995 – 09.1997 – Канадская оптовая компания. Инструктор по продажам (прямые продажи, анализ рынка, управление персоналом, планирование). высшее юридическое Специалист в области хозяйственного права. Участвовал в тренингах по управлению персоналом и прямым продажам. Самообразование – основы экономики, управление персоналом.