

## МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 6 000 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 36 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Windows, MS Office, Internet, 1С - опытный пользователь большой опыт продаж, сопровождения сделок, формирование пакета документов для проведения сделки. Знание языков: английский, русский, украинский - свободно Личные качества: компетентность, ответственность, аналитические способности, креативность, коммуникабельность, аккуратность, высокая обучаемость. Прочее: Не женат, не имею вредных привычек, имеется водительское удостоверение категории А, В, заграничный паспорт, возможны командировки.

«УКРИЗРАМЕБЕЛЬ» Производство и продажа мягкой мебели. Менеджер по продажам июль 2014 по настоящее время. - продажа мягкой мебели в режиме B2B - поиск клиентов - работа с дилерами по всей Украине - холодные звонки - проведение консультаций - участие в выставках - заключение договоров - отчетность - командировки ООО «Донлекс» Старший продавец по продаже автомобилей Lexus июль 2013 - июль 2014. - продажа автомобилей премиум класса - в отсутствие начальника отдела продаж выполнял его функции - осуществлял бронирование автомобилей в онлайн складе - поиск клиентов - знание технологии продаж автомобилей и авторынка, технической части транспорта - презентация автомобиля на языке «выгоды» - работа с «возраженными» клиентами - знания в области кредитования, страхования, менеджмента - пост-продажа (поддержание партнерских отношений с клиентами, мотивирование клиента на привлечение друзей, родственников к покупке нового автомобиля) - психологическая «поддержка» клиента до момента получения автомобиля - формирование пакета документов для регистрации автомобиля в МРЭО - навыки управления транспортными средствами - клиентоориентированность, инициативность, решительность ООО «Автотрейдинг» Специалист по продажам автомобилей Hyundai сентябрь 2011- июль 2013 - поиск клиентов - знание технологии продаж автомобилей и авторынка, технической части транспорта - презентация автомобиля на языке «выгоды» - работа с «возраженными» клиентами - знания в области кредитования, страхования, менеджмента - пост-продажа (поддержание партнерских отношений с клиентами, мотивирование клиента на привлечение друзей, родственников к покупке нового автомобиля) - психологическая «поддержка» клиента до момента получения автомобиля - формирование пакета документов для регистрации автомобиля в МРЭО - навыки управления транспортными средствами - клиентоориентированность, инициативность, решительность ООО «Золотой террикон» гостиница «Ливерпуль» Администратор октябрь 2010 – август 2011 - сопровождение прибытия и выезда гостей, включая все необходимые платежи - управление и согласование распределения по комнатам, помощь при заселении/выселении - оформление и хранение багажа - присутствие на регистрации и выселении групп и туров - предоставление информационно-консультационных услуг - работа с документацией сентябрь 2005 – июль 2009 Донецкий институт социального образования - факультет «Филологии» - специальность «Перевод» - Бакалавр сентябрь 2009 – июль 2010 Донецкий институт психологии и предпринимательства - факультет «Филологии» - специальность «Перевод» - Бакалавр