

РЕГІОНАЛЬНИЙ, ТОРГОВИЙ ПРЕДСТАВНИК, СУПЕРВАЙЗЕР, МЕНЕДЖЕР РОЗГЛЯНУ ІНШІ ПРОПОЗИЦІЇ.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Івано-Франківськ](#)

Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Вмію вести ділові переговори: встановлювати контакт, використовувати прийоми ефективних комунікацій, заснованих на прагненні до спільного пошуку та вирішення завдань. Вмію знаходити вихід з нестандартних ситуацій. Можу бути наполегливим та переконливим. Маю високу працездатність. Стресостійкий та креативний. Притаманні організаційні та комунікаційні здібності. Самокритичний, швидко навчаюся. Присутній творчий підхід до вирішення задач, а також присутнє вміння доводити розпочати до кінця. Добре розвинуте відчуття обов'язку. Можу створити команду та організувати її ефективну роботу. Досвідчений водій.(більше 12 років) Період роботи:з серпня 2013 по вересень 2014 Компанія:"Захід-Кава" Посада:Супервайзер Посадові обов'язки: доводив до відома підлеглих працівників поставлені перед ними задачі; перевіряв готовність працівників до вирішення поставлених завдань; розподіляв ділянки робіт між працівниками. Коректував роботу персоналу та організовував взаємозамінність працівників. Визначав пріоритети і черговість виконання робочих задач,раціональне використання робочого часу, а також визначав можливість покладання на працівника додаткових обов'язків. Період роботи: з травня 2012 по грудень 2012 Компанія:"Метро Кеш енд Кері Україна" Посада: Фахівець відділу по роботі з ключовими клієнтами Посадові обов'язки:організовував та координував збутову діяльність відповідно до замовлень та укладених договорів. Забезпечував постачання продукції споживачам у встановлені терміни в повному обсязі. Займався організацією проведення маркетингових досліджень з вивчення споживчого ринку і його перспектив. Формував та розширював господарські зв'язки зі споживачами, проводив аналіз попиту покупців, аналізував ступень задоволення запитів споживачів. Здійснював аналіз конкурентоспроможності продукції на ринку шляхом його вивчення та оцінювання. Період роботи: з травня 2007 по липень 2011 року Компанія:"Галичинатабак" Посада: Торговий представник Посадові обов'язки: налагоджував відносини з керівництвом торгових точок; подавав інформацію про фірму та її продукцію; переконував клієнтів в тому, що саме ця продукція потрібна споживачеві; заключав угоди, підписував контракти на постачання продукції; стежив за своєчасним постачанням товару в магазин, пояснював продавцям, як правильно розставляти товар для кращого продажу. Як торговий представник ніс відповідальність за поступлення платежів від точок роздрібної мережі. Аналізував реалізацію продукції компанії та на підставі отриманих даних робив висновки. Збирав замовлення на постачання товару; забезпечував наявність повного асортименту продукції у всіх торгових точках на визначеній території; знаходив нові торгові точки; вів переговори з представниками гурту та роздрібу, укладав договори щодо співробітництва. Щотижнево звітував керівництву про виконану роботу. Період роботи: з червня 2006 по жовтень 2006 року Компанія: ЗАТ "Авангард" Посада: Менеджер зі збуту Посадові обов'язки:брав участь у розробленні маркетингової політики: готував пропозиції та розробляв рекомендації щодо підвищення якості і поліпшення споживчих властивостей товарів та послуг. Займався підготовкою проектів перспективних та річних планів реалізації продукції, складав прогнози збуту, розроблював рекламні стратегії, програми з формування попиту і стимулювання збуту. Вносив пропозиції щодо коригування цін на продукцію, що пропонується, обсягів продажу, вибору каналів збуту, способів і часу виходу на ринок. Період роботи: з квітня 2004 по січень 2006 року Компанія:"Станіславська торгова компанія" Посада: Супервайзер Посадові обов'язки:1999-2000рр. ВПУ – 18. «Агент з організації туризму». 2000-2002 рр. Івано-Франківський комерційний коледж Спеціалізація: 'Комерційна діяльність'. Спеціальність: товарознавство. 2005-2008 рр. Міжрегіональна академія управління персоналом. Спеціальність: 'Маркетинг'. Спеціальність: економіст-маркетолог. СпеціалістЗнання мов: українська та російська досконало; англійська та німецька базова. За характером: врівноважений. Особисті якості: дисциплінований, працьовитий, чесний, грамотний, акуратний, відповідальний. Майже завжди досягаю поставлених цілей. Маю бажання працювати. Режим і графік роботи не має значення. Одружений. Шкідливих звичок не має. Водійські права категорія "В" та "С".