МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖЕ СИСТЕМ ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ

22 січня 2017 Місто: Київ

Вік: 52 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Дополнительные навыки Участие и организация выставок знание ПК, Axapta Джунь Оксана Дмитриевна Топ-менеджер, менеджер отдела продаж по вентиляции и кондиционированию, полная занятость Дата рождения: 12 марта 1972 (42 года) Город: Киев Дополнительная информация Джунь Оксана Дмитриевна ТОР-менеджер, менеджер отдела продаж по вентиляции и кондиционированию, полная занятость Дата рождения: 12 марта 1972года) Город: Киев Цель Эффективное применение имеющегося опыта, знаний и инноваций на позиции ТОП менеджера в украинской или иностранной компании в сфере управления и продаж климатической техники. Дополнительная информация Резюме Оксана Дмитриевна Джунь моб.телефон 8/067/501-34-29 Возраст: 42 года Специальность: менеджер по вентиляции и кондиционированию Уровень Образования: высшее техническое Образование: Период:с 1990 г. до 1996 г. Учебное Заведение:Киевский политехнический институт Факультет электронной техники Специальность:Инженер электронной техники Опыт Работы Период: с 2010г. По 2014г. Организация: ООО «КОРФ» Должность: ТОП-менеджер отдела оптовых продаж, и.о.директора Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, подбор и равноценная замена оборудования по вентиляции и кондиционированию (приточно-вытяжные системы вентиляции, кондиционирование, автоматики), знание рынка вентиляции и кондиционирования, первичная бухгалтерия, таможенное оформление оборудования с России (импорт). http://www.po-korf.ru/ Период: с 2009г. По 2010г. Организация: ООО «Юнайтед Элементс» Должность: менеджер отдела оптовых продаж Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, подбор и равноценная замена оборудования по вентиляции и кондиционированию (приточно-вытяжные системы вентиляции, мультизональные системы кондиционирования), знание рынка вентиляции и кондиционирования, первичная бухгалтерия Период:с 2006 г. до 2008г. Организация:ПИК «Тукан» Должность:Технический менеджер Ключевые Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, подбор и равноценная замена оборудования по вентиляции и кондиционированию (приточно-вытяжные системы вентиляции, мультизональные системы кондиционирования), знание рынка вентиляции и кондиционирования, первичная бухгалтерия Период:с 2004 г. до 2006г. Организация:ООО «Ельф» Должность:Менеджер по продажам Ключевые Обязанности:Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров,прием заявок, первичная бухгалтерия Период:с 2001 г. до 2004г. Организация:ЗАО «ПРОСТО-страхування» Должность:Страховой агент Ключевые Обязанности:Поиск клиентов, оформление страховых полисов Период:с 1997 г. до 2000г. Организация:ООО «Альциона +» Должность:Менеджер по продажам Ключевые Обязанности:Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров,прием заявок, первичная бухгалтерия Личные качества Легко обучаемая. Стремлюсь научиться новому и стать специалистом в своей области. Очень ответственна, пунктуальна. Знание Языков Русский Украинский Дополнительные навыки Участие и организация выставок знание ПК, Axapta Семейное положенУчебное Заведение:Киевский политехнический институт Факультет электронной техники Специальность:Инженер электронной техники