

## МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖЕ СИСТЕМ ВЕНТИЛЯЦИИ И КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Дополнительные навыки Участие и организация выставок знание ПК, Ахарта Джунь Оксана Дмитриевна Топ-менеджер, менеджер отдела продаж по вентиляции и кондиционированию, полная занятость Дата рождения: 12 марта 1972 (42 года) Город: Киев Дополнительная информация Джунь Оксана Дмитриевна Топ-менеджер, менеджер отдела продаж по вентиляции и кондиционированию, полная занятость Дата рождения: 12 марта 1972года) Город: Киев Цель Эффективное применение имеющегося опыта, знаний и инноваций на позиции ТОП менеджера в украинской или иностранной компании в сфере управления и продаж климатической техники. Дополнительная информация Резюме Оксана Дмитриевна Джунь моб.телефон 8/067/501-34-29 Возраст: 42 года Специальность: менеджер по вентиляции и кондиционированию Уровень Образования: высшее техническое Образование: Период: с 1990 г. до 1996 г. Учебное Заведение: Киевский политехнический институт Факультет электронной техники Специальность: Инженер электронной техники Опыт Работы Период: с 2010г. По 2014г. Организация: ООО «КОРФ» Должность: ТОП-менеджер отдела оптовых продаж, и.о.директора Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, подбор и равноценная замена оборудования по вентиляции и кондиционированию ( приточно-вытяжные системы вентиляции, кондиционирование, автоматики), знание рынка вентиляции и кондиционирования, первичная бухгалтерия, таможенное оформление оборудования с России (импорт). <http://www.po-korf.ru/> Период: с 2009г. По 2010г. Организация: ООО «Юнайтед Элементс» Должность: менеджер отдела оптовых продаж Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, подбор и равноценная замена оборудования по вентиляции и кондиционированию ( приточно-вытяжные системы вентиляции, мультизональные системы кондиционирования), знание рынка вентиляции и кондиционирования, первичная бухгалтерия Период: с 2006 г. до 2008г. Организация: ПИК «Тукан» Должность: Технический менеджер Ключевые Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, подбор и равноценная замена оборудования по вентиляции и кондиционированию ( приточно-вытяжные системы вентиляции, мультизональные системы кондиционирования), знание рынка вентиляции и кондиционирования, первичная бухгалтерия Период: с 2004 г. до 2006г. Организация: ООО «Ельф» Должность: Менеджер по продажам Ключевые Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, прием заявок, первичная бухгалтерия Период: с 2001 г. до 2004г. Организация: ЗАО «ПРОСТО-страхования» Должность: Страховой агент Ключевые Обязанности: Поиск клиентов, оформление страховых полисов Период: с 1997 г. до 2000г. Организация: ООО «Альциона +» Должность: Менеджер по продажам Ключевые Обязанности: Поиск клиентов, ведение переговоров, заключение договоров, прием заявок, первичная бухгалтерия Личные качества Легко обучаемая. Стремлюсь научиться новому и стать специалистом в своей области. Очень ответственна, пунктуальна. Знание Языков Русский Украинский Дополнительные навыки Участие и организация выставок знание ПК, Ахарта Семейное положен Учебное Заведение: Киевский политехнический институт Факультет электронной техники Специальность: Инженер электронной техники