

СУПЕРВАЙЗЕР, ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 5 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Донецьк](#)

Вік: 36 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: . *Ноябрь 2010 – Июль 2014 ЧП «Украинский продукт» (Группа товаров: молочные продукты ,замороженные полуфабрикаты ,мороженое) Должность : Менеджер по работе с ключевыми клиентами (Донецк,Макеевка) Обязанности: -Работа с существующей базой клиентов -Формирование корректных заказов -Ведение переговоров об улучшении представленности в тт -Мерчендайзинг -Постановка целей и задач мерчендайзерам, контроль выполнения -Ведение документооборота -Оформление возвратов -Выполнение поставленного объема продаж, целей, задач *Июль 2010 – Октябрь 2010 ФПХ «ИМПЕРИАЛ» (Группа товаров: замороженное мясо свинины, окорок куриный) Должность : Менеджер по продажам Обязанности: -Работа с существующей базой клиентов -Наработка потенциальных клиентов -Формирование заказов -Контроль дебиторской задолженности -Ведение переговоров с потенциальными клиентами -Заключение договоров с покупателями -Выполнение целей , задач *Февраль 2010 – Июль 2010 ООО «Торговый дом Золотой урожай» (Группа товаров: хлеб, хлебобулочные изделия, кондитерские изделия) Должность :Торговый представитель Обязанности: -Работа с существующей базой клиентов , нахождение новых тт -Расширение ассортимента в тт -Заключение договоров -Контроль дебиторской задолженности -Выполнение поставленного объема продаж -Мониторинг розницы *Ноябрь 2009 – Февраль 2010 ЗАО «АПК-ИНВЕСТ» (Группа товаров: охлажденное мясо свинины ,колбасные изделия) Должность : Торговый представитель (Пролетарский ,Буденовский р-ны) Обязанности: - Нахождение потенциальных клиентов(т.к базы клиентов не было) -Расширение рынка сбыта -Заключение договоров -Презентация нового продукта в линейной рознице -Формирование грамотного заказа, и контроль его выполнения -Увеличение представленности в тт -Контроль дебиторской задолженности. * Ноябрь 2008 – Сентябрь 2009 ЧП Торговый дом «Титов » (Группа товаров:продукты питания) Должность: Супервайзер (Донецк,область) Обязанности: - Обучение персонала, постановка и контроль выполнения целей, задач - Работа с ключевыми клиентами - Контроль дебиторской задолженности «проблемных» клиентов - Ввод новых позиций ТМ, более глубокое расширение ассортимента - Проведение мониторинга о наличии ТМ и ассортимента в торговых точках с предложениями расширения ассортимента. - Полевой тренинг с торговыми представителями. -Постановка плана продаж, и контроль выполнения * Декабрь 2007 – Июль 2008 ДП «Рідна Марка» (Группа товаров: Пиво, соки, квас, бакалея) Должность: Супервайзер (Область) Обязанности: - Обучение персонала, постановка и контроль выполнения целей, задач - Контроль дебиторской задолженности «проблемных» клиентов - Ввод новых позиций ТМ, более глубокое расширение ассортимента - Проведение мониторинга о наличии ТМ и ассортимента в торговых точках с предложениями расширения ассортимента. -Подбор персонала -Проведение сторчевДонецкий Техникум Промышленной Автоматики (ДТПА) Факультет: Экономика предприятия (ЭП)