

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 5 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Дніпро](#)

Вік: 41 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Разработка , удержание и увеличение клиентской базы 1) 2008-2010 Торговый представитель - Филиал- партнер «Винзавод «Южные Традиции» Должностные обязанности: Разработка клиентской базы «с нуля», ведение и расширение Ведение отчётной и аналитической документации Контроль дебиторской задолженности клиентов 2) 2010-2011- Начальник отдела сбыта (супервайзер) - Филиал- партнер «Винзавод «Южные Традиции» Должностные обязанности: Разработка клиентской базы «с нуля», ведение и расширение Управление, обучение, подбор торговой команды. Ведение отчётной и аналитической документации. Контроль дебиторской задолженности клиентов Контроль отгрузок, контроль платежей Проведение плановых акций производителей 3) 2011-2012 – Специалист по методам расширения рынка сбыта - ПАО «Хлеб» Должностные обязанности: Анализ рыночной ситуации, продуктов, ассортимента, упаковки и качества; Анализ эффективности продаж и каналов сбыта; Формирование ассортимента продукции (ввод новых продуктов, работа с текущим ассортиментом); Контроль дебиторской задолженности. 4) 2012-2014 – Территориальный менеджер (Днепропетровская, Кировоградская обл) – ООО «Антей» (сантехническая продукция) Должностные обязанности: Анализ рынка и сбор информации о клиентах; Переговоры об условиях договора и заключение сделок; Контроль получения товара покупателем; Работа с документацией - составление и заключение договоров, ведение документооборота; Работа с рекламациями; Контроль дебиторской задолженности..В 2000-2005г.г. очное отделение Черкасского Национального Университета им. Б. Хмельницкого Специальность: Теория и методика физического воспитания.