

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИЛИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 9 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Миколаїв](#)

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: 1) анализ и систематизации - Определяю причинно-следственные связи, делаю логичные выводы, анализирую под запрос по предложенным стандартам 2) Управление задачами и контроль их выполнения 3) Использую инструменты системного влияния и эффективная коммуникация с клиентом 4) Ориентация на результат 5) Управление конфликтами 6) Инициативность, ответственность и дисциплинированность 7) Управление дебиторской задолженностью 1) Проработал с 2005 по 2009г. начальником по продажам в торговой сети ЧП Федоренко - субдиллер магазинов мибидик и лайф в г. Николаеве. Должностные обязанности: контроль выполнения планов по продажам, закупки товара, проведение собеседований, прием новых сотрудников а также их обучение. В подчинении 10 человек 2) В данный момент работаю 4 года в компании Юг-контракт специалист по продажам. Должностные обязанности: А) планирование и организация продаж на день, на неделю, на месяц. Б) Развитие канала сбыта за счет расширения клиентской базы и ориентация в тенденциях рынка В) Проведения переговоров Г) Работа с дебиторской задолженностью Д) Отчетно-аналитическая деятельность Одесская Национальная Юридическая академия