

РУКОВОДИТЕЛЬ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ/ НАПРАВЛЕНИЯ, МЕНЕДЖЕР, 10 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 45 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: •переговори •аналитика и управление продажами •активность, самоорганизация, лидерские навыки, командная работа •управление персоналом, формирование команды • клиентоориентированность • создание/ оптимизация клиентского сервиса •социальная коммуникация •устойчивые жизненные принципы Опыт работы Баер с 04.2013 по 04.2014 (1 год) Superdeal (Портал коллективных покупок – superdeal.com.ua) • аналитика он-лайн рынка товаров, конкурентов, поиск ниш и трендов • поиск поставщиков, переговоры, в том числе жесткие • управление продажами под спрос целевой аудитории • мониторинг цен и конкурентов, прогноз сбыта и оборачиваемости Менеджер по закупкам с 01.2012 по 01.2013 (1 год) 'ТНП.КОМ' (Оптовая торговля) Менеджер по закупкам в Интернет проекте Тпр.ua • создание отдела закупок • поиск партнеров, переговоры с поставщиками, включая жесткие переговоры • анализ рынка, цен, конкурентных продуктов • статистика закупок, прогноз продаж и оборачиваемости Исполнительный директор с 11.2006 по 05.2009 (2 года 6 месяцев) ООО «Пустун», детские товары: игрушки, питание, гигиена (собственный интернет-магазин) • запуск предприятия (интернет-магазин) с нуля • организация клиентского сервиса: работа с клиентами, система доставок, работа склада • переговоры с поставщиками, розничными сетями, партнерами • планирование продаж • организация документооборота, бухгалтерии, работа с налоговой и контролирующими органами • запуск сайта, раскрутка • найм и обучение персонала Заместитель директора с 03.2003 по 10.2006 (3 года 7 месяцев) ООО «Полирайв», СП ООО «Ронд-Украина» (Оптовая торговля и дистрибуция) • организация продаж B2B: система поставок, работа склада • переговоры с клиентами, розничными сетями, партнерами • планирование продаж • найм и обучение персонала • начинала с позиции Менеджер по продажам и работе с клиентами: холодные звонки, документооборот Менеджер по продажам и работе с клиентами с 11.2001 по 03.2003 (1 год 4 месяца) ООО «Днепропак» (Торговля) • переговоры с розничными сетями • обучение персонала (мерчендайзеров) • управление заказами, доставками и выклад товара Высшее с 09.1996 по 06.2002 КНУ им. Тараса Шевченко, механико-математический, математика, Киев.Повышение квалификации, курсы • тренинги по продажам • группа личностного роста • курсы английского языка (Intermediate)