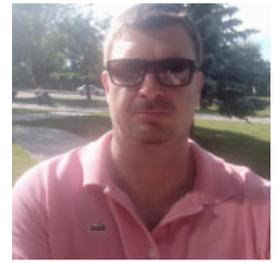


Киктенко Владимир

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР

🔄 22 лютого
2021

📍 Місто: [Запоріжжя](#)



Вік: 57 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Готельний бізнес, Керівництво, Інші пропозиції

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Начальник транспортного участка

ООО "Запрожхлебтранс" (Логистика), Запоріжжя
03.2018 – 08.2019 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

- Организувати технічески правильную эксплуатацию, обслуживание и ремонт подвижного состава и других машин и механизмов транспортного участка;
- Обеспечить сохранность техники и ее комплектности;
- Организовать бесперебойное обеспечения подвижного состава, машин и механизмов эксплуатационными материалами и запасными частями, осуществляют контроль за правильным приемом, хранением и отпуском;
- Организовать распределения автотранспорта между службами и отделами, согласно их заявок, осуществляют контроля за правильностью использования машин и механизмов;
- Осуществляют контроль за правильностью и полнотой заполнения первичных документов, являющихся основанием для начисления заработной платы (путевые листы, табеля учета использования рабочего времени);
- Участвовать в разработке мероприятий и осуществляют контроля за соблюдением ПДД, БДД при организации грузовых и пассажирских перевозок, правил и норм **охраны труда** и пожарной безопасности. Инструктировать работников по соблюдению правил охраны труда и пожарной безопасности;
- Участвовать в расследовании аварий и нарушений правил дорожного движения;
- Организовывать работы по своевременному обеспечению потребностей транспортного участка в гаражном и ремонтно-техническом оборудовании.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Специалист отдела материально-технического обеспечения

ООО «Украинская дистрибуционная компания», (Производство), Запоріжжя
02.2015 – 09.2016 (1 рік 7 місяців)

Обов'язки:

- Закупка товара/услуг согласно заявкам подразделений компании;
- Анализ рынка и мониторинг конкурентной среды;
- Поиск поставщиков и производителей, проведение переговоров;
- Проведение конкурсов/тендеров, оформление конкурентных листов;

- Выбор поставщиков и заключение договоров;
 - Согласование условий и сроков исполнения договоров;
 - Составление заказов поставщикам, отслеживание их выполнения;
 - Обеспечение поставки товаров /услуг по текущим договорам;
 - Контроль количества, качества и комплектности поставляемых товаров / услуг;
 - Контроль взаиморасчётов с поставщиками, рекламационная работа;
 - Контроль текущего документооборота между поставщиками и финансовым подразделением компании;
- ✓ Є рекомендації з даного місця роботи

региональный менеджер по продажам

ООО «Гал-Леобуд» (Продажи), Украина
04.2011 – 05.2014 (3 роки)

Обов'язки:

- формирование АКБ дистрибьюторов, оптовиков, сетей;
- планирование и организация продаж на вверенной территории по всем каналам сбыта (дистрибьюторы, оптовики, сети), обеспечение выполнения плана продаж и своевременный возврат денежных средств;
- формирование АКБ ключевых розничных клиентов, контроль работы дистрибьюторов по ключевым клиентам: отгрузки, наличие ассортимента на витрине в т.т. Обучение торговой команды продажам ТМ;
- контроль остатков на складе дистрибьютора;
- разработка стимулирования сбыта для дистрибьюторов, персонала т.т., конечного покупателя;
- налаживание с партнерами личных дружественных отношений, формирование позитивного имиджа компании - мониторинг рынка по ценам и маркетинговой активности конкурентов.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

территориальный менеджер по продажам

ООО "Олимп" (Продажи), Запоріжжя
12.2009 – 04.2011 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

- Обеспечение роста продаж продукции компании через действующих ДК., поиск потенциальных, работа с сетевым каналом.
- Планирование, расчет и согласование рекламных акций.
- Контроль своевременности запуска и обеспечение планируемого экономического результата по итогам проведения данных акций.
- Еженедельные собрания с первыми лицами ДК.
- Проведение презентаций и коучинг сотрудников.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Аналитика и увеличение доли рынка, и темпа продаж

Заместитель директора по административным вопросам и логистике

ООО ТД "Мегаполис";ЛВЗ "Хортица", (Производство/продажи), Украина/Россия
11.1999 – 03.2007 (7 років 3 місяці)

Обов'язки:

Открытие представительств с "нуля" на территории Украины, России. Поиск склада-представительства, подбор и обучение персонала, работа с контролирующими органами, ведение и администрирование хозяйственной деятельности, управление департаментами администрации филиала, логистики (склад+транспорт), бухгалтерии, управление информационными и транспортными потоками, контроль соблюдения санитарных норм, ведение переговоров, проведение тендеров, координация работы служб и структурных подразделений.

Освіта

Запорожский государственный университет (Запоріжжя)

Спеціальність: Физического воспитания

незакінчена вища, 09.1986 – 05.2030 (43 роки 7 місяців)

Додаткова освіта

- "Управление персоналом"/"Бизнес-мастер", г. Запорожье/2005г.
- "Управление временем-делегирование"/"Бизнес-мастер", г. Запорожье/2006г.

Знання мов

Німецька - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Word, Excel, Internet, 1-C (8.1)

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Ориентация на результат. • Целеустремленность, энергичность, пунктуальность, тактичность; • Развитие лидерские качества; • Активная жизненная позиция; • Организаторские способности; • Умение самостоятельно принимать решения и готовность нести ответственность; • Высокая требовательность к себе и окружающим.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Реализовывать примененные умения и навыки на новом месте работы, приобретение новых.