

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО РАЗВИТИЮ, 9 500 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Одеса](#)

Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: владение ПК – опытный пользователь (1С) Опыт работы 07.2009 – 01.2015 Специалист регионального отдела продаж ООО Арикол Основные обязанности: • Детальная проработка редистриьютеров Кимберли-Кларк вся Украина. • Проработка сегмента канцтоваров в Одессе • Детальная проработка сегмента компаний автомобильной тематики (СТО, автопокраски) • Улучшение ситуации с документооборотом от клиентов • Помощь в продаже торговой команде Киева • Ведение проекта по сети АЗС Сокар по продукции Кимберли-Кларк . • Помощь директору по продажам в поиске потенциальных поставщиков. Количество подчиненных: 5 человек Результат деятельности: За время моей работы продажи увеличил в 6 раз, количество клиентов увеличил в 5 раз. Мотив увольнения : сокращение персонала в компании . 01.2007 - 07.2009 Директор по продажам СП Ариель ООО Основные обязанности: • Постановка планов и контроль их выполнения торговой командой • Соблюдение бюджета • Мотивация торговой команды • Поиск потенциальных поставщиков. • Контроль дебиторской задолженности Количество подчиненных 20 человек 09.2003 - 01. 2007 Торговый представитель СП Ариель ООО Основные обязанности: • Проведение переговоров и заключение договоров на поставку продукции • Выполнение плана продаж • Контроль дебиторской задолженности Одесский национальный морской университет, инженер-механик Тренинги по формированию команды, навыкам продаж , тайм менеджмент.