

Бідненко Вячеслав

★ **ВОДИТЕЛЬ В,С,Е, 70 000 ГРН.**

🔄 5 березня 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 50 років

Режим роботи: повний робочий день, плаваючий графік роботи

Категорії: Виробництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

водій вантажних перевезень

Віст груп (Вантажні перевезення), Київ

02.2022 – 03.2026 (4 роки)

Обов'язки:

Вантажні перевезення Україна -Польща - Україна

Водій міжнародних перевезень

UAB KAMIDA (Грузоперевозки), default

02.2018 – 05.2020 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Міжнародні вантажо-перевезення

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Глуховский Агротехнический техникум (Глухів)

Спеціальність: Механик-водитель

середньо-спеціальна, 09.1990 – 05.1993 (2 роки 7 місяців)

Додаткова освіта

• ДОПНВ ADR

Знання мов

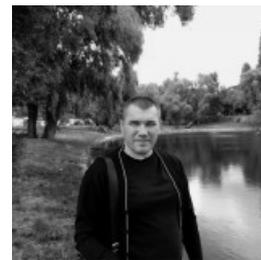
Польська - Середній

Додатково: Английский

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Вільно

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: •честность, порядочность, •способность быстро обучаться, •самоконтроль, стрессоустойчивость •активная жизненная позиция, •организаторские способности и лидерские качества, •умение находить общий язык с людьми на любом уровне, •оперативное принятие решений в различных ситуациях. умение планировать и достигать поставленных задач. <p>Руководство и контроль деятельности



персонала и продавцов по продажам всех групп товаров (сухие строительные смеси, лаки краски, , изоляция, отделочные и кровельные материалы и т.д.).</p><p>Управление деятельностью персонала ТЦ (склад, торговый зал, отдел возврата, отдел безналичного расчета,).</p><p>Заказы поставщикам стройматериалов, розничная продажа в ТЦ</p><p>Решение конфликтных ситуаций, ведение документации по заявлениям клиентов </p><p>Взаимодействие с отделом маркетинга, планово-экономического, и др.отделов, с целью увеличения продаж .</p><p>Организация и контроль проведения инвентаризаций.</p><p>Планирование и контроль продаж СМ по б/н и наличному расчетам.</p><p>Организация обучение персонала (20 человек)</p><p>Функциональные обязанности зам.руководителя направления.водительское удостоверение категории; "В", "С", "Е".</p><p>Образование; Средне-техническое 1990-1993 г.</p><p>Интерес: Спорт, литература, рыбалка, кинематограф. </p><p>Тренинги: тайм менеджмент, управление персоналом, мерчендайзинг и маркетинг, эффективное управление продаж.</p><p>служба в армии 1994-1996 г.</p><p>Владение компьютером: Microsoft: Word, Excel, 1С: Предприятие (7.7; 8.1)</p><p>Знание языков: </p><p>Украинский и Русский –свободно, Английский –со словарем</p><p>Тренинги по продажам; "Алан Пиз" США, "Александр Андреев" Украина.</p><p>Professional Trainings</p><p><https://www.facebook.com/proftraining?pnref=lhs></p>

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Киев