

ПРОДАВЕЦ-КОНСУЛЬТАНТ, 2 500 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Суми](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Менеджер по продажам с 12.2013 по наст. время (2 года) ЧП Говорун, (Торговля розничная / оптовая) Контроль логистики (наличие продукции , ведение переговоров с дистрибьюторами об условиях поставок, скидках, условиях оплаты) Старший продавец, тренер с 10.2010 по 11.2013 (3 года 1 месяц) ООО "МСЛ", (Услуги для населения) Пришла в компанию продавцом-консультантом , через год стала старшим продавцом-тренером (обучала новых сотрудников работе с клиентами, правилам и инструкциям нашей компании, проводила обучение групп людей в специально отведенном учебном центре, проводила инструктажи, сопровождала во время работы) Занималась прямыми продажами продукции компании. Нарбатывала и сопровождала клиентскую базу. Заведующая магазином с 11.2008 по 08.2010 (1 год 9 месяцев) ЧП Мартыненко, (Торговля розничная) •Стратегическое планирование продаж и промоционной активности отдела •Разработка бюджета отдела (доходы и расходы отдела) •Разработка и обоснование портфеля продуктов •Контроль использования ресурсов •Закупка товаров, заключение контрактов на поставку продукции, наценка, поиск клиентов и сбыт товара. Оператор ПК с 03.2003 по 09.2006 (3 года 6 месяцев) ЧП Беседовский, (Торговля розничная) Контроль использования ресурсов. Разработка бюджета отдела (доходы и расходы отдела). Стратегическое планирование продаж и промоционной активности отдела. Администратор-кассир с 09.2000 по 02.2003 (2 года 5 месяцев) ООО "Самоцветы", (Салон красоты) Учет, запись и расчет клиентов. Менеджер по продажам с 12.2013 по наст. время (2 года) ЧП Говорун, (Торговля розничная / оптовая) Контроль логистики (наличие продукции , ведение переговоров с дистрибьюторами об условиях поставок, скидках, условиях оплаты) Старший продавец, тренер с 10.2010 по 11.2013 (3 года 1 месяц) ООО "МСЛ", (Услуги для населения) Пришла в компанию продавцом-консультантом , через год стала старшим продавцом-тренером (обучала новых сотрудников работе с клиентами, правилам и инструкциям нашей компании, проводила обучение групп людей в специально отведенном учебном центре, проводила инструктажи, сопровождала во время работы) Занималась прямыми продажами продукции компании. Нарбатывала и сопровождала клиентскую базу. Заведующая магазином с 11.2008 по 08.2010 (1 год 9 месяцев) ЧП Мартыненко, (Торговля розничная) •Стратегическое планирование продаж и промоционной активности отдела •Разработка бюджета отдела (доходы и расходы отдела) •Разработка и обоснование портфеля продуктов •Контроль использования ресурсов •Закупка товаров, заключение контрактов на поставку продукции, наценка, поиск клиентов и сбыт товара. Оператор ПК с 03.2003 по 09.2006 (3 года 6 месяцев) ЧП Беседовский, (Торговля розничная) Контроль использования ресурсов. Разработка бюджета отдела (доходы и расходы отдела). Стратегическое планирование продаж и промоционной активности отдела. Изменить · Удалить Администратор-кассир с 09.2000 по 02.2003 (2 года 5 месяцев) ООО "Самоцветы", (Салон красоты) Учет, запись и расчет клиентов.