

СУПЕРВАЙЗЕР. МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ. ТОРГОВИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 6 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Черкаси](#)

Вік: 43 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Имею опыт работы в оптовой и розничной торговли, а также опыт сотрудничества с "лпр" vip-сетей. Опыт организации работы в игорных заведениях и коммерческих организациях. Освоил процесс работы с клиентами, ведения переговоров и заключения договоров. Изучил и освоил на практике основы мерчандайзинга. Руководил группами людей до 10 человек. Изучил и отработал на практике технику работы с возражениями. Владение операционной системой Windows, Microsoft Word, Excel, PowerPoint, Internet ресурсами, 1С (базовые знания). Пользование офисной техникой. водит. удостоверение кат. "В" Эксклюзивный торговый агент апрель 2015 - январь 2016 ТП «Малби» (подразделение Рейнфорд) производство и продажи кондитерской продукции. Обязанности и достижения: развитие дистрибуции продукции по сетевым клиентам, супермаркетам, розничной торговли. контроль выполнения обязательств по договорным соглашениям. контроль представленности. маркетинговое планирование. проведение переговоров с ключевой розницей. контроль дебиторской задолженности . Торговый агент ноябрь 2014 - апрель 2015 ТД «Щедро» Обязанности и достижения: развитие дистрибуции продукции по сетевым клиентам, супермаркетам, розничной торговли. контроль выполнения обязательств по договорным соглашениям. контроль представленности. маркетинговое планирование. проведение переговоров с ключевой розницей. контроль дебиторской задолженности Кей-каунт (менеджер по работе с VIP-клиентами) март 2012 - октябрь 2013 ТОВ «Атлантис» алкогольная группа Обязанности и достижения: развитие дистрибуции продукции по сетевым клиентам, супермаркетам. контроль выполнения обязательств по договорным соглашениям. контроль представленности. маркетинговое планирование. проведение переговоров с ключевой розницей. контроль дебиторской задолженности. Супервайзер май 2006 - декабрь 2006 ПП «Баядера» алкогольная группа Обязанности и достижения: формирование и организация команды эксклюзивных торговых агентов, их обучение и мотивация. Планирование и организация продаж. расширение рынка сбыта. контроль персонала (постановка задач и контроль их выполнения) контроль дебиторской задолженности . ведение отчетной документации. Супервайзер февраль 2005 - март 2006 ЗАО «ПО Киев-Континент» дистрибьютор ТОВ «фирма Струм» г. Кременчуг Обязанности и достижения: формирование и организация команды эксклюзивных торговых агентов, их обучение и мотивация. планирование и организация продаж. расширение рынка сбыта. контроль персонала (постановка задач и контроль их выполнения) контроль дебиторской задолженности . контроль дистрибьютора. ведение отчетной документации. Черкасский государственный технологический университет (Украина, Черкассы) Финансы, . Экономист-финансист (2000 - 2006 г.) «Организация работы игорного заведения, работа с клиентом, работа с персоналом» 2008г. бизнес мастер Люсьен Вийстман (Голландия) ИГОРНЫЙ БИЗНЕС. Экстрим-Тренинги: «Формирование команды, постановка задач и контроль их исполнения»; «Мотивация и стимуляция персонала» 2006г. бизнес-мастер Тимур Дзгоев (Украина) АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ