

МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ, МЕНЕДЖЕР, 15 000 ГРН.

🔄 24 квітня 2017 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Сільське господарство, агробізнес, Торгівля, продажі, закупівлі, Робота за кордоном

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

торговый представитель

ООО "ПОЛИФАРБ УКРАИНА"

05.2016 – 05.2017 (1 рік)

Обов'язки: поиск новых потребителей в г. Киев и Киевской области среди розничных торговых точек, проведение переговоров с руководителями (собственниками бизнеса) о сотрудничестве, заключение договоров, отслеживание соблюдения условий договоров, расстановка торгового оборудования, построение маршрутизации для торгового представителя, контроль за своевременной доставкой, построение логистики

Инженер договорного отдела

ПАО "КОНЦЕРН СТИРОЛ"

05.2013 – 08.2017 (4 роки 3 місяці)

Обов'язки: заключение договоров на выполнение работ/услуг для ПАО "Концерн Стирол", отслеживание соблюдения условий договоров, сроков выполнения работ/услуг, своевременностью оплат, погашение дебиторской задолженности, ведение документооборота, проведение актов выполненных работ, подготовка графиков оплат на следующий месяц, квартал, год, подготовка документов для юридического департамента с целью выставления штрафных санкций по проблемным подрядчикам

торговый представитель

ООО "Содружество"

03.2010 – 08.2013 (3 роки 4 місяці)

Обов'язки: работа с клиентами г.г. Артемовска, Соледаара и Северска, сбор заявок в КПК, при необходимости сбор денег, расстановка и контроль за использованием холодильного оборудования, расширение рынка сбыта, заключение и перезаключение договоров, обеспечение документооборота. За время работы обеспечивал выполнение поставленных целей, как-то выполнение плана продаж, прирост торговых точек, выполнение дополнительных целей и т.д. Четыре раза был лучшим торговым представителем по итогам месяца

менеджер по сбыту минеральных удобрений

ООО "ПСК "Прогресс.ЛТД" г. Горловка

08.2009 – 03.2010 (6 місяців)

Обов'язки: поиск клиентов, заключение договоров, контроль за поступлением денег, отгрузка и оформление проездных документов

менеджер по сбыту

ООО "Украинская горно-металлургическая компания - Донецк"

06.2007 – 06.2008 (1 рік)

Обов'язки: реализация металлопроката населению за наличный расчет через свое ЧП. За время работы увеличил

объемы продаж металлопроката в 2 раза. Уволен по соглашению сторон

Освіта

[Донецкий национальный университет](#)

Спеціальність: Экономика предприятий

повна вища, 09.1997 – 06.2001 (3 роки 9 місяців)

Знання мов

немецкий - Початковий, английский - Початковий

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: рыбалка, активный отдых

Имею квалификацию экономиста, права кат. В,С, знание 1С, уверенный пользователь ПК, знание бухгалтерии, навыки ведения договорной работы, заключения договоров и пр. В свое время работал главным экономистом, зам. главного бухгалтера по финансам, начальником абонентской службы ЗАО "Горловсктеплосеть". Умею управлять коллективом до 25 человек.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Купить квартиру в Киеве в ближайшие пять лет