

★ РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 30 000 ГРН.

🔄 8 січня
2020

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 42 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Директор по развитию, коммерческий директор

ООО "Импорт Лайт", ООО "Компания Свет-Импорт Украина"
06.2017 – 10.2019 (2 роки 3 місяці)

Обов'язки:

Направление деятельности предприятия -

Импорт и реализация электротехнической и светотехнической продукции

Заместитель директора

ООО СИЗ Эксперт
12.2014 – 02.2017 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Направление деятельности предприятия -

Производство и реализация спецодежды, спецобуви и средств индивидуальной защиты.

Региональный менеджер - Продакт менеджер - Бренд менеджер - Специалист по тендерам

ООО Анкон Трейд
10.2011 – 02.2015 (3 роки 4 місяці)

Обов'язки:

Направление деятельности предприятия -

Один из основных игроков рынка высококачественных средств индивидуальной защиты и обеспечения промышленной безопасности на крупнейших предприятиях страны. Официальный представитель на территории Украины таких торговых марок как "Uvex", "Ansell", "3M" и многих других.

Заместитель директора департамента по продажам

ООО Будмакс
06.2009 – 07.2011 (2 роки)

Обов'язки:

Направление деятельности предприятия -

Национальная сеть складов-магазинов строительных материалов. Компания - один из лидеров дистрибуции

строительно-отделочных материалов на рынке Украины

Помощник руководителя регионального отдела» -& «Руководитель регионального отдела» (7 представительс

ООО Мета Импекс – Украина

07.2007 – 04.2009 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

Направление деятельности предприятия -

Один из лидеров дистрибуции строительно-отделочных материалов

Освіта

Национальный Авиационный Университет

Спеціальність: Инженер строитель

повна вища, 09.1999 – 05.2004 (4 роки 7 місяців)

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички:

- В случае необходимости, готов пройти дополнительные обучения/тренинги для полного соответствия моих знаний и навыков требованиям нового работодателя.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- Организация и контроль деятельности филиальной сети / структурных подразделений предприятия (от 4-8 филиалов);
- Организация и координирование работы торгового / административного персонала;
- Подбор персонала в торговый отдел структурных подразделений;
- Участие в тендерах (конкурсных торгах), подготовка документации, анализ целесообразности участия, расчет стоимости предложения и т.д.
- Активная работа с коммерческими и государственными тендерами на электронных торговых площадках на платформе "Prozorro";
- Создание команды менеджеров, готовых работать на достижение поставленных целей;
- Разработка и внедрение мотивационных пакетов для сотрудников торгового отдела;
- Обучение новых работников стандартам компании, ассортименту продукции, технологиям / характеристикам / правилам использования (применения) продукции;
- Постановка задач и контроль их выполнения, управление сбытом;
- Составление краткосрочных и долгосрочных планов по продажам;
- Ведение отчетности, статистики продаж, анализ показателей и т.д.;
- Ценообразование, прогнозирование планируемой прибыли в разрезе групп товаров;
- Мониторинг рынка, анализ конкурентной среды;
- Работа с дилерами по всей Украине (поиск клиентов и поставщиков, заключение и ведение договоров по поставкам (закупки, продажи) продукции и т.д.;
- Поиск новых поставщиков, внедрение новой продукции на внутренний рынок, в ассортимент компании;
- Оптимизация ассортиментного ряда продукции в компании;
- Управление закупками компании, разработка программы-анализатора для частичной автоматизации процесса;
- Работа с VIP клиентами;
- Работа с национальными DIY сетями;
- Технические консультации;
- Составление и подготовка прайс-листов, каталогов, коммерческих предложений, презентаций и т.д.;
- Выполнение комплексных / проектных расчетов необходимых материалов;
- Обработка рекламаций на продукцию;
- Проведение презентаций, выставок.
- ПК - уверенный пользователь, 1С, офисные программы: MS Office (Word, Excel, Power Point, Outlook), Internet, Photoshop, Corel, AutoCad, Fine Reader, ...
- Личные качества : целеустремленность, исполнительность, энергичность, ответственность, серьезный подход к работе, умение работать в команде...
- Положительно отношусь к командировкам.
- Быстро обучаюсь специфике работы и корпоративным стандартам на предприятии;
- Имеется водительское удостоверение категории «В», заграничный паспорт.
- Требования к будущей работе: совокупный доход от 30000грн. + соц. пакет, своевременная выплата ЗП, официальное оформление, оборудованное рабочее место, корпоративная связь.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Найдти работу для возможности максимальной самореализации, применения имеющихся и приобретения новых профессиональных навыков с максимальной выгодой для нового работодателя.