

★ РУКОВОДИТЕЛЬ,УПРАВЛЯЮЩИЙ, 26 000 ГРН.

🔄 15 березня 2020 📍 Місто: [Одеса](#)

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Банківська справа, ломбарди, Охорона, безпека, Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Специалист региональной службы экономической безопасности

ТОВ"Руш" (Розничная торговля (магазина), Одеса

08.2019 – По теперішній час (4 роки 8 місяців)

Обов'язки:

Предупреждение и пресечение внешних и внутренних угроз.(внутренний и внешний вор).

Подбор и проверка персонала.

Проверка торговых точек, участие в инвентаризациях. (проверка фактического наличия материальных ценностей и сверка выявленного количества с данными учета).

Взаимодействие с правоохранительными и контролирующими органами.

Защита сотрудников предприятия от насильственных посягательств.

Обеспечение сохранности материальных ценностей и сведений, составляющих коммерческую тайну предприятия.

Добывание необходимой информации для выработки наиболее оптимальных управленческих решений по вопросам стратегии и тактики экономической деятельности компании.

Физическая и техническая охрана зданий, сооружений, территории и транспортных средств.

Возмещение материального и морального ущерба, нанесенного в результате правонарушений действий организаций и отдельных лиц.

Контроль за эффективностью функционирования системы безопасности, совершенствование ее элементов.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

руководитель отдела продаж

Кожзавод (Производство кожтовара), Украина

07.2017 – 04.2019 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

Достижения за период:

Систематизирована работа менеджеров;

Увеличен объем продаж;

Успешное проведение планерок, собраний, совещаний для организации рабочего процесса;

Регулярное выполнение плана по продажам;

Планирование и осуществление мероприятий по увеличению выручки;

Участие в сложных переговорах,;
Личные продажи;
Телефония;
Повышена эффективность работы персонала;
Разработана и внедрена система мотивации подразделения;
Проведен подбор и обучение сотрудников.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Начальник отделения банка

Райффайзен Банк Аваль (Банки)
12.2012 – 01.2015 (2 роки 1 місяць)

Обов'язки:

Руководство коллективом, направленное на достижение выполнения ключевых показателей деятельности банка;
Управление деятельностью отделения;
Организация выполнения плана продаж отделением;
Организация продаж и осуществление личных продаж банковских продуктов клиентам Розничного бизнеса с целью удовлетворения личных и коммерческих потребностей клиентов Банка;
Оформление продаж в учетных системах Банка;
Наставническая работа с персоналом отделения;
Контроль операций отделения.
Приступив к выполнению обязанностей в отделении банка, сформировал штат сотрудников, в связи с полной заменой предыдущего коллектива.
Изменился подход к каждому из клиентов, был применен европейский подход: первое - не мы нужны клиенту, а клиент нужен нам, второе - клиент всегда прав.
Улучшилось качество обслуживания клиентов. Активное участие в тренингах по продажам банковских продуктов, регулярные, систематические занятия с подчиненными по техникам продаж, ролевые игры, формальные и неформальные коучинги - обеспечили выход отделения по выполнению плановых показателей на лидирующие позиции.
За период работы удалось вернуть старых клиентов на обслуживание и привлечь новых, тем самым обеспечив уровень доходности отделения и увеличить продажи некоторых плановых показателей (кредитование юридических лиц) на 500-600%.
Был налажен тесный контакт с клиентами на подконтрольной отделению территории, достигнут высокий уровень выполнения показателей по привлечению на обслуживание новых клиентов - юридических и физических лиц .
Кроме банковских продуктов, осуществлялись продажи страховых продуктов принадлежащих партнерам банка, а именно страховой компании "UNIQA", продукции компании Bayer (удобрения, добавки, химикаты), "Техноторг" (с/х техника), "Еридон" (семена, удобрения, с/х техника) и других...
Опыт построения системы продаж;
Наличие опыта успешного запуска новых направлений с «нуля»;
Опыт управления коллективом;
Знание своего сегмента рынка;
Системный подход к организации работы и нацеленность на результат;
Опыт успешных продаж и обучения продажам команды «новичков»;

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

руководитель отдела продаж

Центр учета и отчетности (Консалтинг / Аудит) (консалтинг), Украина

03.2012 – 05.2017 (5 років 2 місяці)

Обов'язки:

Деятельность в сфере бухгалтерского учета, консультирования по вопросам налогообложения, официальный партнер фирмы 1С. (1С:Франчайзи))

Обслуживание юридических и физических лиц:

знание стандартов бухгалтерского учета, норм налогового кодекса и действующего законодательства, умение работать с бухгалтерскими компьютерными программами;

знание всех участков бухгалтерского учета

трудолюбие, инициативность, аналитический склад ума, коммуникабельность, легкость в обучении;

системный подход к выполнению поставленных задач, умение вести переговоры, умение распределять задачи и подзадачи и доводить их до подчиненных, умение нести ответственность за принятые решения;

стрессоустойчивость;

За время работы привлечено на обслуживание и заключены договора более чем с 500 юридическими и физическими лицами.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Начальник оперативного контроля ГНИ

ГНА (Орган контроля),

07.1995 – 03.2012 (16 років 7 місяців)

Обов'язки:

Вознесенской налоговой инспекции ,в том числе в налоговой милиции более 10 лет(отдел налоговых расследований, отдел до следственных проверок) обслуживали 7 районов Николаевской области.

В обязанности входило подготовка материалов по нарушениям налогового законодательства для дальнейшей передачи в суд и участие в судебном разбирательстве, как в качестве свидетеля - так и эксперта.

Работал начальником оперативного контроля (проверки по вопросам соблюдения кассовой дисциплины, применение ЭККА и инвентаризация - ревизия торговых точек). В подчинении находилось более 20 высококлассных специалистов.

Выполняя свои обязанности заслужил звание советника налоговой службы 3 ранга и самые лучшие воспоминания о прежней работе, и о коллективе.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

начальник планово-экономического отдела

Вознесенский консервный завод (Промышленность и Производство) Вознесенськ

06.1994 – 12.1994 (5 місяців)

Обов'язки:

Плановый отдел,начальник планового отдела-главный экономист

Главные обязанности:

Расчет себестоимости,

Создание системы учета и отчетности расходов вспомогательных материалов .

Уменьшены издержки на вспомогательные материалы на 20% за год.

Обеспечил бесперебойный процесс изготовления продукции повысил эффективность работы завода.

Главный бухгалтер

Спецжилстрой (Строительство) (строительство), Вознесенськ
01.1992 – 06.1995 (3 роки 5 місяців)

Обов'язки:

Ведение учета в строительной организации

Освіта

Одесский государственный экономический университет

Спеціальність: Економіст, учетно-экономический факультет
повна вища, 09.1989 – 05.1994 (4 роки 7 місяців)

Кооперативное училище

середня, 09.1988 – 05.1989 (7 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Microsoft office, "1С", банковские программы. Имею хороший уровень работы с дополнительными программами, оргтехникой, специализированным оборудованием;

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Наличие загранпаспорта; Хочу работать в современной компании, для развития своих способностей и использования своего опыта. Наличие водительских прав категории А.В.С, личного автомобиля. Опыт вождения более 20 лет. Полная отдача любимому делу, качественное выполнение работы. Умею продуктивно распределять свое время и действия, выявляю приоритеты. Уверен в себе, решителен, умею брать на себя ответственность, убеждать в своей правоте и признавать ошибки.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Найти новый интересный проект и работу которая будет приносить радость, а людям- пользу.