

MANAGER

🔄 26 жовтня 2017 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 37 років

Режим роботи:

Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Інші пропозиції

Досвід роботи

Руководитель проекта

Offrealty multinational s.r.o (Чехия, Прага)

03.2014 – 07.2017 (3 роки 3 місяці)

Обов'язки: Обязанности: управление продажами, развитие отдела продаж, обучение продажам
Достижения: Создание отдела продаж. Увеличение прибыли, благодаря развитию отдела продаж

Менеджер по продажам/Помощник руководителя

Школа Бизнеса и Личностного Развития Алекса Яновского

04.2013 – 01.2014 (8 місяців)

Обов'язки: Обязанности: Активные продажи, выполнение плана, ведение клиентов, допродажи, курирование новичков, помощь руководителю отдела. Достижения: лучший продавец отдела продаж

Инженер по продажам

ЧАО "Укртехприбор ТД"

01.2011 – 03.2013 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки: B2B Продажи Выполнение плана продаж отделом Ведение клиентов: консультация, выявление потребностей, подбор, продажа, организация поставки оборудования, гарантийные обязательства Участие в тендерах, заключение сделок с госпредприятиями (УкрНафта, УкрТатНафта) Закупки в СНГ, Европе, Китае
Достижения: сделка с Китаем (заключенная на английском языке)

Освіта

Национальный Технический Университет Украины

Спеціальність: инженер-электромеханик

повна вища, 09.2003 – 05.2009 (5 років 7 місяців)

Знання мов

Русский - Професійний (експерт), Украинский - Професійний (експерт), Английский - Професійний (експерт)